Ce document a été mis en ligne par l'organisme FormaV®.

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour consulter tous nos sujets d'annales et corrigés du BP Boucher, veuillez visiter :
bpboucher.fr/annales-sujets-et-corriges

Gestion comptabilité et techniques commerciales - E4-U41

Session 2007 • Code sujet : **328CB07** • Durée : **3 h 00** • Coefficient : **4**

Sommaire

Cliquez sur une partie pour y accéder directement

1. **Analyse du projet de création d'une boucherie** (1 question) — **Page 3**
2. **Enregistrement comptable des opérations de juin** (2 questions) — **Page 4**
3. **Tableau d'amortissement linéaire du matériel de transport** (1 question) — **Page 8**
4. **Techniques commerciales pour développer l'activité de la boucherie** (4 questions) — **Page 9**
5. **Ce qu'il faut retenir & Questions fréquentes (FAQ)** (Synthèse & Q&A Examen) — **Page 11**

Sujet officiel (PDF) : https://bpboucher.fr/assets/annales/bp-boucher/U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales/2007/BP Boucher - U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales - Session 2007 - 3-Sujet.pdf

1. Analyse du projet de création d'une boucherie

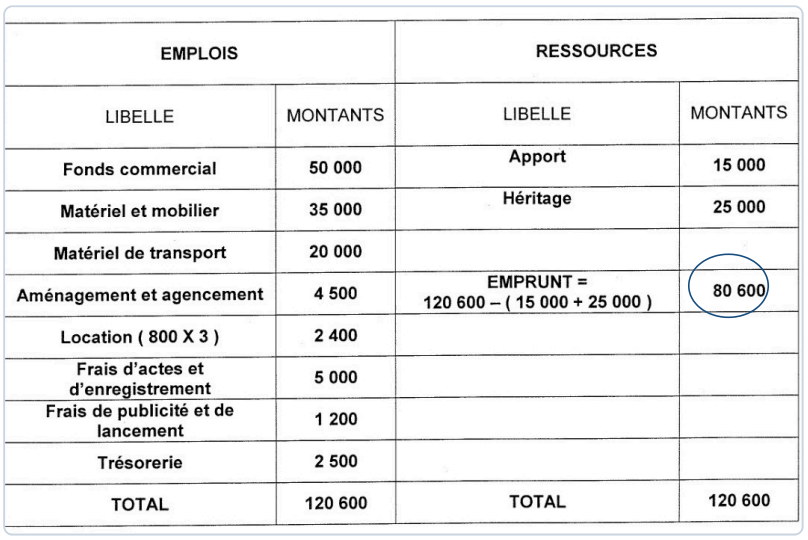
Monsieur BREPRO souhaite ouvrir une boucherie et sollicite une banque pour financer son projet. Les dépenses prévues, son apport personnel et l'héritage reçu doivent être présentés dans le tableau afin de vérifier si le prêt nécessaire ne dépasse pas le plafond bancaire.

Question 1. À l'aide du tableau de l'annexe 1 et sachant que la banque accorde un prêt de 85 000 euros maximum, indiquez si Monsieur BREPRO peut envisager la création de son entreprise et justifiez votre réponse.

Le prêt à demander est le total des emplois, moins l'apport personnel et l'héritage. Les trois mois de location sont comptés parmi les emplois. Le besoin obtenu reste inférieur au plafond accordé par la banque.

Éléments	Calcul	Montant
Total des emplois	50 000 + 35 000 + 20 000 + 4 500 + (800 × 3) + 5 000 + 1 200 + 2 500	120 600 €
Apport et héritage	15 000 + 25 000	40 000 €
Prêt nécessaire	120 600 - 40 000	80 600 €
Marge sous le plafond bancaire	85 000 - 80 600	4 400 €

Prêt nécessaire de 80 600 € repéré dans l'annexe 1



EMPLOIS		RESSOURCES	
LIBELLE	MONTANTS	LIBELLE	MONTANTS
Fonds commercial	50 000	Apport	15 000
Matériel et mobilier	35 000	Héritage	25 000
Matériel de transport	20 000		
Aménagement et agencement	4 500	EMPRUNT = 120 600 – (15 000 + 25 000)	80 600
Location (800 X 3)	2 400		
Frais d'actes et d'enregistrement	5 000		
Frais de publicité et de lancement	1 200		
Trésorerie	2 500		
TOTAL	120 600	TOTAL	120 600

✓ RÉPONSE À RETENIR

Création possible : le prêt nécessaire de 80 600 € est inférieur au plafond de 85 000 €.

2. Enregistrement comptable des opérations de juin

Quelques mois après l'installation de sa boucherie, Monsieur BREPRO effectue en juin des acquisitions, des achats, des ventes, des règlements et un dépôt d'espèces. Les opérations concernent notamment les comptes d'immobilisations, d'achats, de ventes, de banque et de caisse.

Question 2.1. Enregistrez dans le journal de l'annexe 2 l'ensemble des opérations réalisées au mois de juin.

Chaque opération est portée au débit et au crédit selon la nature du bien ou de la charge, puis le mode de règlement. Le 20/06, la vente de 7 500 € est ventilée entre banque et caisse : 6 500 € par chèque et 1 000 € en espèces. Les comptes sont ceux du plan comptable fourni ; les totaux du journal vérifient son équilibre.

Date	N° compte	Intitulé	Débit (€)	Crédit (€)
05/06	2182	Matériel de transport	20 000	
05/06	512	Banque, chèque 401 111		20 000
06/06	2183	Matériel informatique	2 500	
06/06	512	Banque, chèque 401 112		2 500
10/06	607	Achats de marchandises	5 000	
10/06	401	Fournisseur		5 000
15/06	607	Achats de marchandises	2 000	
15/06	512	Banque, chèque 401 113		2 000
20/06	512	Banque, chèque client	6 500	
20/06	530	Caisse	1 000	
20/06	701	Ventes de produits finis		7 500
25/06	616	Primes d’assurances	800	
25/06	512	Banque, chèque 401 114		800
26/06	623	Frais de publicité	500	
26/06	530	Caisse		500
27/06	530	Caisse	1 500	
27/06	707	Ventes de marchandises		1 500
28/06	411	Clients	600	
28/06	707	Ventes de marchandises		600
30/06	512	Banque, dépôt d’espèces	1 400	
30/06	530	Caisse		1 400
Totaux			**41 800**	**41 800**

Libellé complété dans le journal

LE JOURNAL — 10 points

MOIS : JUIN

JOUR	N° de COMPTE	LIBELLE	DEBIT	CREDIT
05 / 06	2182	Matériel de transport	20 000	
	512	Banque		20 000
06 / 06	2183	Matériel informatique	2 500	
	512	Banque		2 500
10 / 06	607	Achat de marchandises	5 000	
	401	Fournisseur		5 000
15 / 06	607	Achat de marchandises	2 000	
	512	Banque		2 000
20 / 06	512	Banque	6 500	
	530	Caisse	1 000	
	701	Ventes de produits finis		7 500
25 / 06	616	Primes d'assurances	800	
	512	Banque		800
26 / 06	623	Frais de publicité	500	
	530			500
27 / 06	530	Cais Caisse	1 500	
	707	Ventes de marchandises		1 500
28 / 06	411	Clients	600	
	707	Ventes de marchandises		600
30 / 06	512	Banque	1 400	
	530	Caisse		1 400
TOTAL			41 800	41 800

✓ RÉPONSE À RETENIR

Journal de juin équilibré : débit total de 41 800 € et crédit total de 41 800 €.

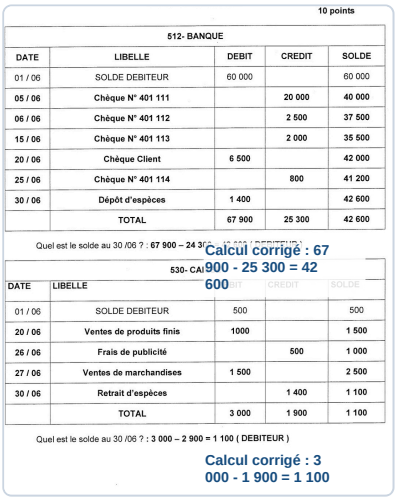
Question 2.2. Complétez les comptes BANQUE et CAISSE de l'annexe 3, en utilisant les soldes initiaux fournis, puis déterminez le solde de chaque compte.

Le compte 512 Banque augmente au débit pour les encaissements et diminue au crédit pour les chèques émis. Le compte 530 Caisse suit les mouvements d'espèces : le dépôt du 30/06 crédite la caisse et débite la banque. Les soldes initiaux débiteurs de 60 000 € et 500 € sont inclus dans les cumuls ci-dessous afin de déterminer le solde final de chaque compte.

Compte	Date	Libellé	Débit (€)	Crédit (€)	Solde débiteur (€)
512 Banque	01/06	Solde initial	60 000		60 000
512 Banque	05/06	Chèque 401 111		20 000	40 000
512 Banque	06/06	Chèque 401 112		2 500	37 500
512 Banque	15/06	Chèque 401 113		2 000	35 500
512 Banque	20/06	Chèque client	6 500		42 000
512 Banque	25/06	Chèque 401 114		800	41 200
512 Banque	30/06	Dépôt d'espèces	1 400		42 600
Totaux et solde final banque			**67 900**	**25 300**	**42 600**
530 Caisse	01/06	Solde initial	500		500
530 Caisse	20/06	Ventes de produits finis	1 000		1 500
530 Caisse	26/06	Frais de publicité		500	1 000
530 Caisse	27/06	Ventes de marchandises	1 500		2 500
530 Caisse	30/06	Retrait d'espèces		1 400	1 100
Totaux et solde final caisse			**3 000**	**1 900**	**1 100**

Les deux comptes restent débiteurs au 30/06.

Calculs de soldes corrigés


10 points

512- BANQUE

DATE	LIBELLE	DEBIT	CREDIT	SOLDE
01 / 06	SOLDE DEBITEUR	60 000		60 000
05 / 06	Chèque N° 401 111		20 000	40 000
06 / 06	Chèque N° 401 112		2 500	37 500
15 / 06	Chèque N° 401 113		2 000	35 500
20 / 06	Chèque Client	6 500		42 000
25 / 06	Chèque N° 401 114		800	41 200
30 / 06	Dépôt d'espèces	1 400		42 600
	TOTAL	67 900	25 300	42 600

Quel est le solde au 30 /06 ? : 67 900 – 24 3[illegible]

Calcul corrigé : 67 900 - 25 300 = 42 600

530- CAI[illegible]

DATE	LIBELLE	DEBIT	CREDIT	SOLDE
01 / 06	SOLDE DEBITEUR	500		500
20 / 06	Ventes de produits finis	1000		1 500
26 / 06	Frais de publicité		500	1 000
27 / 06	Ventes de marchandises	1 500		2 500
30 / 06	Retrait d'espèces		1 400	1 100
	TOTAL	3 000	1 900	1 100

Quel est le solde au 30 /06 ? : 3 000 – 2 900 = 1 100 (DEBITEUR)

Calcul corrigé : 3 000 - 1 900 = 1 100

✓ RÉPONSE À RETENIR

Au 30/06 : Banque, solde débiteur de 42 600 € ; Caisse, solde débiteur de 1 100 €.

3. Tableau d'amortissement linéaire du matériel de transport

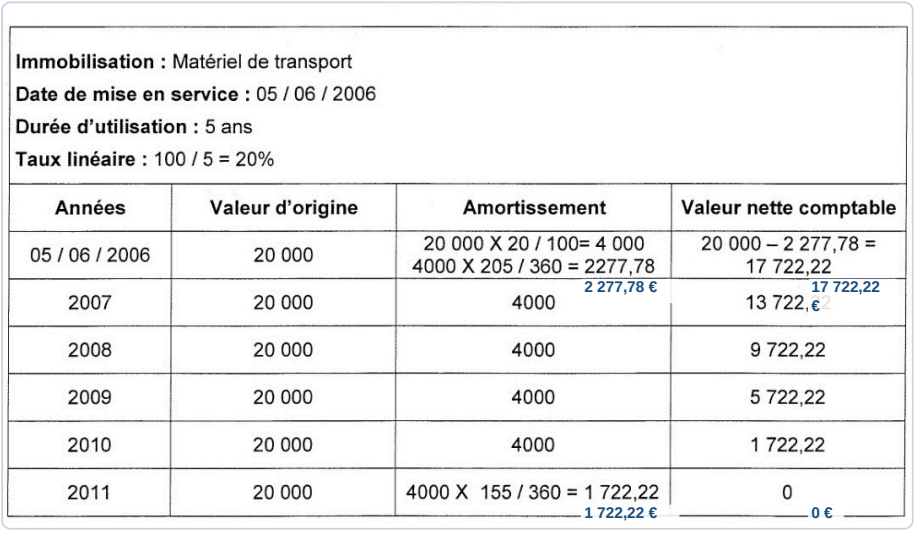
Monsieur BREPRO a acheté un matériel de transport le 5 juin 2006 pour 20 000 euros hors taxes et l'amortit sur cinq ans selon le mode linéaire. Le sujet précise que chaque mois de l'année compte 30 jours et fournit un tableau à compléter.

Question 1. Complétez le tableau d'amortissement linéaire du matériel de transport, en tenant compte de sa date de mise en service, de sa valeur d'origine de 20 000 euros, de sa durée d'utilisation de cinq ans et de la convention de 30 jours par mois.

Le taux annuel est de 100 / 5 = 20 %, soit 4 000 € pour une année complète. La première annuité couvre 205 jours, du 5 juin au 30 décembre, selon la convention de 30 jours par mois. Après les quatre annuités complètes de 2007 à 2010, les 155 jours restants en 2011 terminent l'amortissement. La valeur nette comptable est diminuée de chaque annuité.

Année	Valeur d'origine (€)	Amortissement (€)	Valeur nette comptable (€)
05/06/2006	20 000	2 277,78	17 722,22
2007	20 000	4 000	13 722,22
2008	20 000	4 000	9 722,22
2009	20 000	4 000	5 722,22
2010	20 000	4 000	1 722,22
2011	20 000	1 722,22	0

Tableau d'amortissement complété



Immobilisation : Matériel de transport
Date de mise en service : 05 / 06 / 2006
Durée d'utilisation : 5 ans
Taux linéaire : 100 / 5 = 20%

Années	Valeur d'origine	Amortissement	Valeur nette comptable
05 / 06 / 2006	20 000	20 000 X 20 / 100= 4 000 4000 X 205 / 360 = 2277,78	20 000 – 2 277,78 = 17 722,22
2007	20 000	4000	13 722,22
2008	20 000	4000	9 722,22
2009	20 000	4000	5 722,22
2010	20 000	4000	1 722,22
2011	20 000	4000 X 155 / 360 = 1 722,22	0

✓ RÉPONSE À RETENIR

2006 : 2 277,78 € ; 2007 à 2010 : 4 000 € par an ; 2011 : 1 722,22 €. VNC finale : 0 €.

4. Techniques commerciales pour développer l'activité de la boucherie

Après plusieurs années d'activité, le chiffre d'affaires de la boucherie de Monsieur BREPRO progresse. Il souhaite diversifier ses produits carnés, aménager son commerce, fidéliser sa clientèle existante et attirer de nouveaux clients.

Question 4.1. Proposez deux actions que Monsieur BREPRO pourrait mettre en œuvre pour diversifier ses produits carnés.

Pour diversifier les produits carnés, il peut vendre des viandes provenant de bêtes de concours, reconnues pour leur qualité et le prestige qu'elles apportent à la boucherie. Il peut également proposer des produits de terroir et labellisés. Ces deux actions enrichissent l'offre avec des produits différenciés et répondent aux attentes des clients en matière de qualité et d'origine.

> ✓ **RÉPONSE À RETENIR**
>
> Vendre des viandes de bêtes de concours et proposer des produits de terroir labellisés.

Question 4.2. Proposez quatre actions que Monsieur BREPRO pourrait mettre en œuvre pour aménager sa boucherie.

1. Améliorer l'éclairage : néons roses en vitrine et lumière blanche dans le magasin.
2. Acheter une vitrine neuve.
3. Séparer les vitrines de charcuterie et de volailles.
4. Créer un espace de rôtissage.

Ces quatre aménagements reprennent des propositions du corrigé. Une étagère de produits d'accompagnement, comme des carottes râpées ou des haricots, constitue une autre possibilité à la place de l'espace de rôtissage.

> ✓ **RÉPONSE À RETENIR**
>
> Améliorer l'éclairage, acheter une vitrine neuve, séparer charcuterie et volailles, et créer un espace de rôtissage.

Question 4.3. Proposez trois actions que Monsieur BREPRO pourrait mettre en œuvre pour fidéliser la clientèle déjà existante.

Pour fidéliser sa clientèle existante et l'inciter à revenir, Monsieur BREPRO peut combiner des offres ponctuelles, un meilleur suivi des clients et une récompense des achats réguliers :

- Proposer des promotions à l'approche des fêtes ou de la rentrée des classes.
- Tenir un fichier client.
- Mettre en place une carte de fidélité.

Ces actions entretiennent la relation avec les clients habituels et valorisent leur fidélité.

✓ RÉPONSE À RETENIR

Proposer des promotions saisonnières, tenir un fichier client et mettre en place une carte de fidélité.

Question 4.4. Proposez deux actions que Monsieur BREPRO pourrait mettre en œuvre pour attirer de nouveaux clients.

Pour attirer de nouveaux clients, Monsieur BREPRO peut faire connaître sa boucherie par la publicité dans la presse gratuite ou sur une radio locale. Il peut également réaliser des actions de sponsoring. Ces deux moyens de communication contribuent à accroître la visibilité du commerce auprès de personnes qui ne le fréquentent pas encore, notamment dans son secteur local.

✓ RÉPONSE À RETENIR

Faire de la publicité dans la presse gratuite ou à la radio locale, et mener des actions de sponsoring.

Ce qu'il faut retenir de ce sujet (Session 2007)

Bilan de l'épreuve : Cette épreuve de BP Boucher, session 2007, code 328CB07, porte sur la gestion, la comptabilité et les techniques commerciales. D'une durée de 3 heures et affectée du coefficient 4, elle totalise 80 points en quatre parties. Le contexte est la création et le développement d'une boucherie, avec des compétences évaluées en financement, écritures comptables, amortissement linéaire et actions commerciales.

Notions-clés, formules & règles à maîtriser

- Un plan de financement met en regard les emplois et les ressources ; l'emprunt nécessaire complète les apports et autres ressources.
- Une écriture comptable respecte l'équilibre entre le total des débits et le total des crédits.
- Le taux annuel d'amortissement linéaire est égal à 100 % divisé par la durée d'utilisation en années.
- La valeur nette comptable est égale à la valeur d'origine diminuée des amortissements cumulés.

Points de vigilance & attentes du jury

- Distinguez les emplois des ressources et vérifiez que les totaux du plan de financement sont égaux.
- Pour chaque opération, choisissez les comptes appropriés et contrôlez l'équilibre débit-crédit du journal.
- Reportez correctement les mouvements en banque et en caisse, puis précisez le montant et le sens du solde final.
- Pour l'amortissement, appliquez le prorata temporis et la convention de 30 jours par mois indiquée dans le sujet.

Questions fréquentes sur cette épreuve (Q&A Examen)

Q : Comment vérifier si le financement bancaire suffit au projet ?

Additionnez les emplois, puis soustrayez les apports et les autres ressources propres pour calculer l'emprunt nécessaire. Comparez ce besoin au plafond bancaire. Le financement suffit si l'emprunt requis ne dépasse pas ce plafond.

Q : Comment comptabiliser une vente réglée à la fois par chèque et en espèces ?

Débitez séparément les comptes de trésorerie correspondant aux encaissements, par exemple Banque et Caisse. Créditez le compte de vente pour le montant total, puis vérifiez que la somme des débits égale le crédit.

Q : Comment calculer le prorata temporis du tableau d'amortissement ?

Calculez l'annuité complète à partir de la valeur d'origine et du taux linéaire, puis appliquez la fraction de période d'utilisation. Le sujet impose des mois de 30 jours et un calcul sur 360 jours.

Q : Quels contrôles sont importants dans les tableaux comptables ?

Utilisez les comptes et intitulés du plan comptable fourni, reportez chaque opération à la bonne date et contrôlez l'équilibre du journal. Pour les comptes de trésorerie, vérifiez le solde et indiquez s'il est débiteur ou créditeur.

Sujet officiel associé (PDF) : https://bpboucher.fr/assets/annales/bp-boucher/U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales/2007/BP Boucher - U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales - Session 2007 - 3-Sujet.pdf
Ressources BP Boucher : Toutes les annales & corrigés • Fiches de révision complètes • Simulateur de notes d'examen

Copyright © 2027 FormaV®. Tous droits réservés.

FormaV® est une marque déposée auprès de l'INPI sous le numéro 5227897.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.