Ce document a été mis en ligne par l'organisme FormaV©

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :
www.formav.co/explorer

		Session 2006	Code sujet : 282CB06
Examen : BP BOUCHER		**U41**	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	1/5

CORRIGE

Nouvellement titulaire de votre BP Boucher, vous commencez votre travail chez Monsieur BONBOEUF, avant de prendre sa suite dans quelques années. Après avoir testé vos compétences professionnelles, celui-ci veut vous impliquer dans la gestion de sa boucherie.
Vous arrondirez vos résultats aux centimes d'euros près.

1ere PARTIE

Monsieur BONBOEUF vous demande, à l'aide des informations ci-dessous :
- D'effectuer la déclaration de TVA pour le mois de juillet (annexe 1) ;

Ventes de produits fabriqués du mois de juillet (TVA 5.5%) :	5 602.05 € TTC
Prestation de service (TVA 19.6%)	490.36 € TTC
Ventes de marchandises (TVA 5.5 %)	647.77 € TTC
Achats de matière d'œuvre (TVA 5.5%)	1 064.00 € HT
Achats d'épicerie (TVA 5.5%)	314.00 € HT
Achat d'une vitrine réfrigérée (immobilisation 19,6%)	12 259.00 € TTC

2ème PARTIE

L'acquisition de la vitrine réfrigérée a été effectuée et mis en service le 18 juillet. Sachant que son exercice comptable se termine le 31 décembre, Monsieur Bonboeuf vous demande de :
- Complétez l'Annexe 2.
- D'expliquez l'utilité de l'amortissement dans une entreprise (Annexe 3).

3ème PARTIE :

Profitant de votre dynamisme et de votre motivation, Monsieur Bonboeuf envisage de développer son activité, en achetant une camionnette magasin afin de proposer ses produits dans les petits villages avoisinants. Après une étude de marché appropriée, il a estimé que pour réalisé 100 € de chiffre d'affaires, il lui faut 40 € de charges variables et de 7 400 € de charges fixes annuelles.
- Complétez l'annexe 4 et déterminez son seuil de rentabilité et son point mort.
- Sachant qu'il pense réaliser 1300 € HT de CA par mois, lui conseillez vous de mettre cette activité en route ?

4ème PARTIE

Le projet semble bien parti, et Monsieur Bonboeuf vous attribue un budget publicitaire de 7 000 € afin de prévenir vos clients potentiels sur la zone de chalandise.
Mr Bonboeuf vous demande :
- D'expliquer sur l'ANNEXE 5 le terme : "Clients potentiels".
- De présenter sur l'ANNEXE 6 quatre moyens de communication cohérents par rapport à votre budget, en expliquant les avantages et les inconvénients de chacun.

		Session 2006	Code sujet : 282CB06
Examen : BP BOUCHER		**U41**	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	2/5

ANNEXE 1 (21 points)

	Montant HT	TVA		Montant TTC
		5.5%	19.6%	
Ventes de produits fabriqués du mois	**5310.00 1pt**	**292.05 1pt**		**(5602.05)**
Prestation de service	**410.00 1pt**		**80.36 1pt**	**(490.36)**
Ventes de marchandises	**614 1pt**	**33.77 1pt**		**(647.77)**
TOTAL TVA COLLECTE		**406.18 1pt**		
Achat de matière d'œuvre	**(1064.00)**	**58.52 1pt**		**1122.52 1 pt**
Achat d'épicerie	**(314.00)**	**17.27 1pt**		**331.27 1 pt**
Sous TOTAL	**1378.00 1pt**	**75.79 1pt**		**1453.79 1 pt**
Immobilisation	**10250.00 1pt**		**2009.00 1pt**	**(12259.00)**
TOTAL TVA DEDUCTIBLE		**2 084,79 2 pts**		
TVA A PAYER				
CREDIT DE TVA		**1 678,61 3pts**		

ANNEXE 2 (19 points)

Date d'acquisition :**17 juillet** Date de mise en service :**17 juillet** **1point** Valeur d'origine :**10250 € HT**			Durée d'utilisation : 5ans Mode : linéaire Taux : **20%** **1point**	
Années	Base de calcul	Dotation	Amortissements cumulés	Valeur nette comptable
N	**10250 1pt**	**928.19 2,5pts**	**928.19 1 pt**	**9321.81 1 pt**
N + 1		**2050 1pt**	**2978.19 0,5pt**	**7271.81 0,5pt**
N + 2		**2050 1 pt**	**5028.19 0,5pt**	**5221.81 0,5pt**
N + 3		**2050 1 pt**	**7078.19 0,5pt**	**3171.81 0,5pt**
N + 4		**2050 1 pt**	**9128.19 0,5pt**	**1121.81 0,5pt**
N + 5		**1121.81 2pts**	**10250 0,5pt**	**0 1 pt**

Détail de calcul de la première annuité en linéaire : __ **10250*163/360*20/100 = 928.19** __

NB : Ne pas pénaliser le reste des calculs si le taux ou la première annuité sont faux.

ANNEXE 3 6 pts (3 points pour chaque argument)

Rôle de l'amortissement dans une entreprise **(donnez 2 arguments):**

- Constater la dépréciation d'un bien;

- Réduire le bénéfice par une augmentation des charges ;

- Réduire le bénéfice imposable ;

- Constater la valeur du bien en fin d'exercice.

NB : Acceptez toute réponse cohérente.

ANNEXE 4 (14 points)

COMPTE DE RESULTAT DIFFERENTIEL

Eléments	Montant	%
Chiffre d'affaire HT anuel	**1 300 x 12= 15 660 2pts**	**100**
Charges variables	**15 660x40%=6 240 2pts**	**40**
Marge sur charges variables	**15 600-6 240=9 360 2pts**	**60**
Charges fixes	**7 400.00 1pt**	

- Calcul du seuil de rentabilité : **CF / MSCV en % soit 7 400 /0,6 = 12 333.33 € par an** **3pts**

Soit 1 027.78 €

- **Calcul du point mort : 12 333,33/15 600x360= 225j soit le 15/08** **2pts**

- **Conseil : l'affaire semble rentable car on envisage un C.A mensuel de 1 300 et on a un S.R de 1 027 .2pts**

ANNEXE 5 (4 points)

clients potentiels : **ils se définissent comme étant les clients du magasin + les clients qui s'adressent aux concurrents + les non consommateurs relatifs (qui ne consomment pas de viande, mais qui pourraient.)**

ANNEXE 6 16 points (quatre points par moyen)

	description	Avantages	Inconvénients
1er moyen : Journaux locaux	Annonce sur un journal local	- on peut toucher toute la zone. - Moyen peu coûteux.	Tout le monde ne le lit pas.
2ème moyen Cinéma du quartier	Bande d'annonce avant le début du film	- on touche une population ciblée. - Contact local.	- Moyen un peu coûteux. - On ne touche pas toute la zone.
3ème moyen Prospectus	- Distribution de prospectus(centres commerciaux, boites à lettres)	- On touche toute la zone de chalandise. - peu coûteux	Saturer les boites à lettres.
4ème moyen Presse gratuite	Annonce sur un journal local gratuit avec photo éventuelle.	On touche tout le monde	Un peu coûteux

ACCEPTER TOUTES LES REPONSES COHERENTES AVEC LE BUDGET ET LA ZONE DE CHALANDISE

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV© avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV©, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV© se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.