BP Boucher

CORRIGÉ NON OFFICIEL

Proposition de corrigé rédigée par FormaV avec l'aide d'outils d'intelligence artificielle. Elle peut contenir des erreurs et ne remplace ni le corrigé ni le barème officiels de l'examen.

Les sujets officiels des sessions passées et nos sujets d'entraînement sont classés sur https://bpboucher.fr/annales-sujets-et-corriges

Document mis en ligne par FormaV®. Reproduction ou diffusion sans autorisation interdite.

BP Boucher

Gestion comptabilité et techniques commerciales

Session 2010 • Code sujet : **144BL08** • Durée : **3 h 00** • Coefficient : **4**

Sommaire

Cliquez sur une partie pour y accéder directement

1. Gestion de trésorerie (1 question) **Page 3**

2. Les amortissements (2 questions) **Page 5**

3. Le seuil de rentabilité (5 questions) **Page 7**

4. Les techniques commerciales (3 questions) **Page 11**

5. Ce qu'il faut retenir & Questions fréquentes (FAQ) (Synthèse & Q&A Examen) **Page 13**

Sujet officiel (PDF) : https://bpboucher.fr/assets/annales/bp-boucher/U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales/2010/BP Boucher - U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales - Session 2010 - 3-Sujet.pdf

FormaV - document d'entraînement non officiel

1. Gestion de trésorerie

Les annexes présentent les mouvements des comptes Banque et Caisse d'une boucherie au mois de juin. Un extrait de bilan est à compléter à partir des soldes obtenus.

Question 1. Compléter les comptes Banque et Caisse de l'annexe 1, puis renseigner les montants de l'extrait du bilan de l'annexe 2.

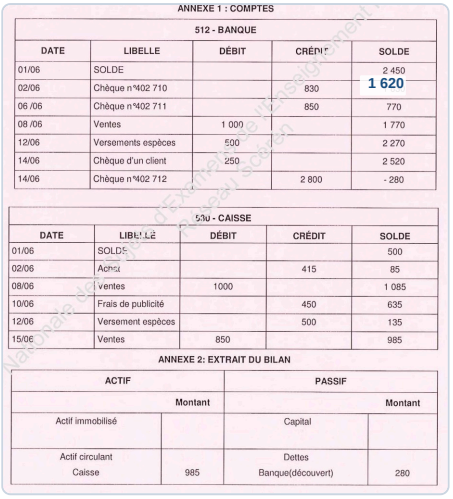
Pour chaque ligne, le solde précédent est augmenté des débits et diminué des crédits. Le solde Banque du 02/06 est donc de 1 620 € et non de 1 630 € comme imprimé : 2 450 - 830 = 1 620. Les autres soldes de l'annexe 1 sont cohérents. Un solde positif de caisse figure à l'actif ; le solde bancaire négatif correspond à un découvert inscrit au passif.

Compte	Date et libellé	Débit (€)	Crédit (€)	Solde (€)
Banque	01/06 - Solde			2 450
Banque	02/06 - Chèque n° 402 710		830	1 620
Banque	06/06 - Chèque n° 402 711		850	770
Banque	08/06 - Ventes	1 000		1 770
Banque	12/06 - Versements espèces	500		2 270
Banque	14/06 - Chèque d'un client	250		2 520
Banque	14/06 - Chèque n° 402 712		2 800	-280
Caisse	01/06 - Solde			500
Caisse	02/06 - Achat		415	85
Caisse	08/06 - Ventes	1 000		1 085
Caisse	10/06 - Frais de publicité		450	635
Caisse	12/06 - Versement espèces		500	135
Caisse	15/06 - Ventes	850		985

Dans l'extrait du bilan, inscrire 985 € à l'actif circulant, ligne Caisse, et 280 € au passif, ligne Banque (découvert).

FormaV - document d'entraînement non officiel

Correction du solde Banque au 02/06



ANNEXE 1 : COMPTES

512 - BANQUE

DATE	LIBELLE	DÉBIT	CRÉDIT	SOLDE
01/06	SOLDE			2 450
02/06	Chèque n°402 710		830	1 620
06 /06	Chèque n°402 711		850	770
08 /06	Ventes	1 000		1 770
12/06	Versements espèces	500		2 270
14/06	Chèque d'un client	250		2 520
14/06	Chèque n°402 712		2 800	- 280

530 - CAISSE

DATE	LIBELLE	DÉBIT	CRÉDIT	SOLDE
01/06	SOLDE			500
02/06	Achat		415	85
08/06	ventes	1000		1 085
10/06	Frais de publicité		450	635
12/06	Versement espèces		500	135
15/06	Ventes	850		985

ANNEXE 2: EXTRAIT DU BILAN

ACTIF		PASSIF	
	Montant		Montant
Actif immobilisé		Capital	
Actif circulant		Dettes	
Caisse	985	Banque(découvert)	280

✓ RÉPONSE À RETENIR

Bilan : Caisse à l'actif, 985 € ; découvert bancaire au passif, 280 €.

FormaV - document d'entraînement non officiel

2. Les amortissements

L'annexe 3 porte sur l'amortissement linéaire d'un matériel mis en service le 15 juin 2008, avec une base amortissable de 13 000 € et une durée d'utilisation de cinq ans. L'annexe 4 présente un extrait du bilan au 31 décembre 2009 à compléter.

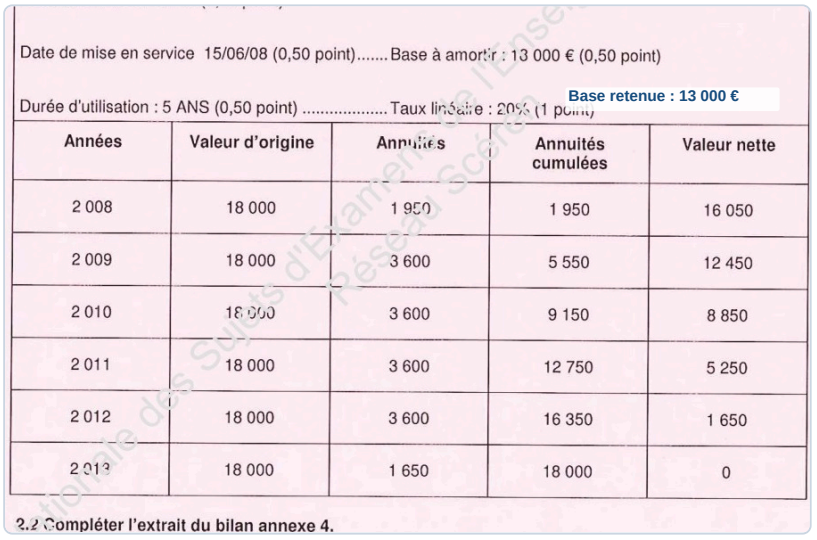
Question 2.1. Compléter le tableau d'amortissement du matériel dans l'annexe 3 à partir des données fournies.

Le taux linéaire est de 20 %. L'annuité complète vaut 13 000 × 20 % = 2 600 €. Pour 2008, le prorata de 6,5 mois donne 1 408,33 €. La dernière annuité couvre 5,5 mois.

Année	Valeur d'origine	Annuité	Amortissements cumulés	Valeur nette
2008	13 000,00 €	1 408,33 €	1 408,33 €	11 591,67 €
2009	13 000,00 €	2 600,00 €	4 008,33 €	8 991,67 €
2010	13 000,00 €	2 600,00 €	6 608,33 €	6 391,67 €
2011	13 000,00 €	2 600,00 €	9 208,33 €	3 791,67 €
2012	13 000,00 €	2 600,00 €	11 808,33 €	1 191,67 €
2013	13 000,00 €	1 191,67 €	13 000,00 €	0,00 €

Le matériel est entièrement amorti en 2013.

Annexe 3 : base amortissable corrigée



Date de mise en service 15/06/08 (0,50 point)..... Base à amortir : 13 000 € (0,50 point)

Durée d'utilisation : 5 ANS (0,50 point) ..... Taux linéaire : 20% (1 point)

Base retenue : 13 000 €

Années	Valeur d'origine	Annuités	Annuités cumulées	Valeur nette
2 008	18 000	1 950	1 950	16 050
2 009	18 000	3 600	5 550	12 450
2 010	18 000	3 600	9 150	8 850
2 011	18 000	3 600	12 750	5 250
2 012	18 000	3 600	16 350	1 650
2 013	18 000	1 650	18 000	0

2.2 Compléter l'extrait du bilan annexe 4.

Réseau Scéren

✓ RÉPONSE À RETENIR

Taux : 20 %. Annuité complète : 2 600 €. Valeur nette au 31/12/2009 : 8 991,67 €.

Question 2.2. Compléter l'extrait du bilan de l'annexe 4 au 31 décembre 2009.

Au 31 décembre 2009, l'amortissement cumulé comprend les annuités 2008 et 2009. La valeur nette comptable est la valeur brute diminuée de l'amortissement cumulé.

FormaV - document d'entraînement non officiel

- Matériel, valeur brute : 13 000,00 €
- Amortissement cumulé : 4 008,33 €
- Valeur nette au 31/12/2009 : 8 991,67 €
- Valeur nette au 31/12/2008 : 11 591,67 €

Annexe 4 : valeur nette corrigée



ANNEXE 4 : EXTRAIT DU BILAN AU 31 [illegible]

VNC 2009 corrigée : 8 991,67 €

Actif				
Comptes	Valeur brute	Amortissement	Valeur nette 09	Valeur nette 08
Actif immobilisé : Matériel	18 000	5 550	12 450	16 060

✓ RÉPONSE À RETENIR

Valeur brute : 13 000,00 € ; amortissements : 4 008,33 € ; valeur nette 2009 : 8 991,67 € ; valeur nette 2008 : 11 591,67 €.

FormaV - document d'entraînement non officiel

3. Le seuil de rentabilité

Les annexes présentent le compte de résultat d'une boucherie et la répartition de ses charges entre parts variables et fixes. Les tâches demandent d'établir un tableau d'exploitation différentiel, de calculer le seuil de rentabilité et d'analyser le chiffre d'affaires nécessaire selon différents objectifs.

Question 3.1. Présenter le compte de résultat dans l'annexe 5 à partir des charges et du chiffre d'affaires fournis.

Les charges totalisent 208 750 €. Le bénéfice est égal au chiffre d'affaires diminué du total des charges.

Compte de résultat	Montant (€)
Achats utilisés	78 750
Charges externes	35 200
Impôts	3 200
Charges de personnel	75 500
Charges financières	850
Dotations	15 250
Total des charges	208 750
Bénéfice	16 250
Chiffre d'affaires et total des produits	225 000

Annexe 5 complétée

CHARGES		PRODUITS	
Achats utilisés	78 750	Chiffre d'affaires	225 000
Charges externes	35 200		
Impôts	3 200		
Charges de personnel	75 500		
Charges financières	850		
Dotations	15 250		
Total charges	208 750	Total produits	225 000
Bénéfice	16 250 €		
TOTAL	225 000	TOTAL	225 000

Réseau Scéren

✓ RÉPONSE À RETENIR

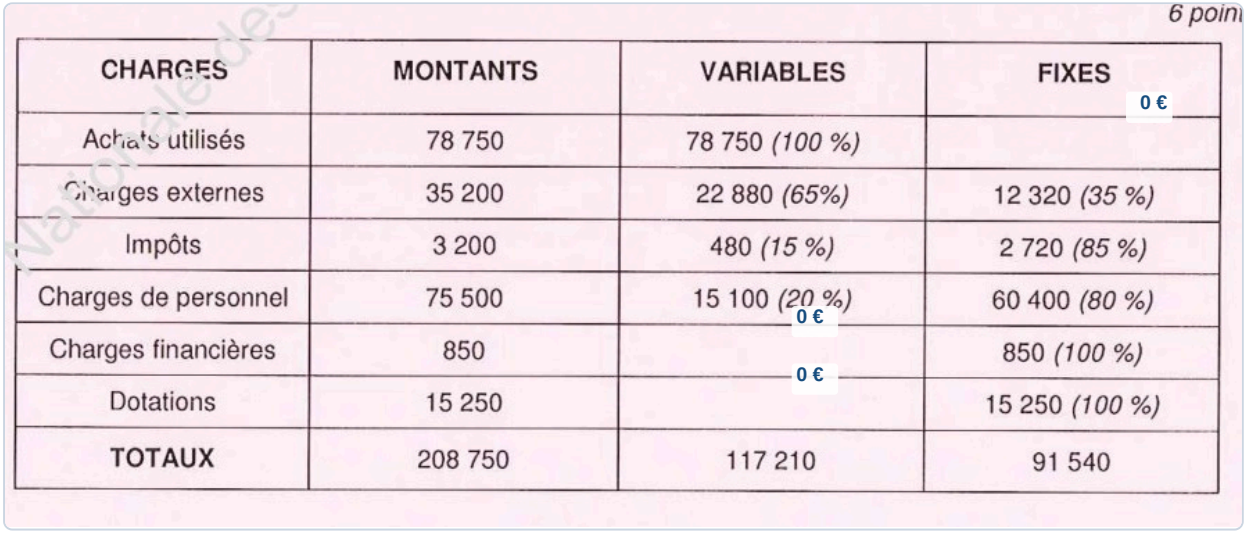
Total des charges : 208 750 € ; bénéfice : 16 250 € ; total des produits : 225 000 €.

Question 3.2. Compléter le tableau de décomposition des charges de l'annexe 6 en distinguant les montants variables et fixes.

Les achats utilisés sont entièrement variables. Les autres charges sont ventilées selon les taux indiqués dans l'annexe.

Charges	Montant (€)	Variables (€)	Fixes (€)
Achats utilisés	78 750	78 750 (100 %)	0
Charges externes	35 200	22 880 (65 %)	12 320 (35 %)
Impôts	3 200	480 (15 %)	2 720 (85 %)
Charges de personnel	75 500	15 100 (20 %)	60 400 (80 %)
Charges financières	850	0	850 (100 %)
Dotations	15 250	0	15 250 (100 %)
Totaux	**208 750**	**117 210**	**91 540**

Annexe 6 complétée



6 poin

CHARGES	MONTANTS	VARIABLES	FIXES
Achats utilisés	78 750	78 750 *(100 %)*	0 €
Charges externes	35 200	22 880 *(65%)*	12 320 *(35 %)*
Impôts	3 200	480 *(15 %)*	2 720 *(85 %)*
Charges de personnel	75 500	15 100 *(20 %)*	60 400 *(80 %)*
Charges financières	850	0 €	850 *(100 %)*
Dotations	15 250		15 250 *(100 %)*
TOTAUX	208 750	117 210	91 540

✓ RÉPONSE À RETENIR

Charges variables : 117 210 € ; charges fixes : 91 540 €.

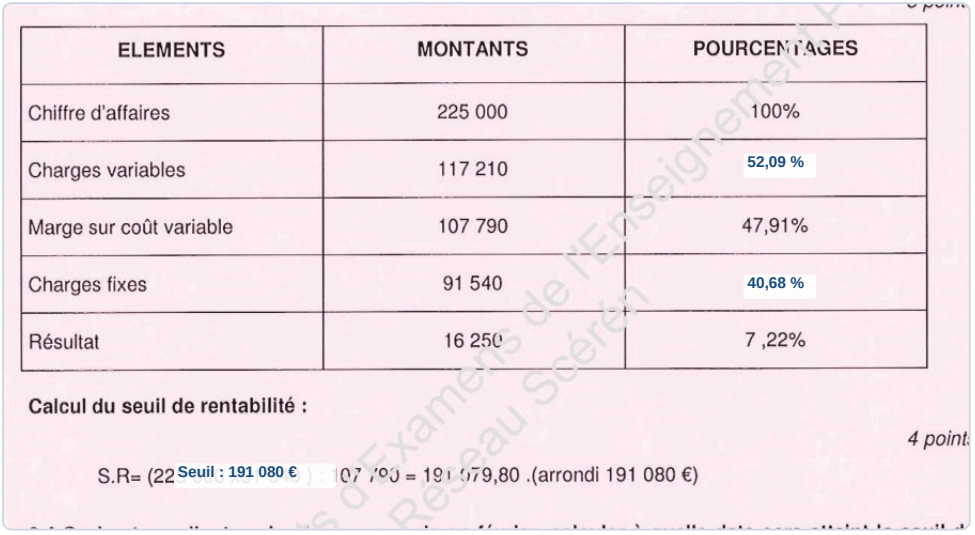
Question 3.3. Présenter le tableau d'exploitation différentiel de l'annexe 7, calculer le seuil de rentabilité et arrondir le résultat à l'euro près.

La marge sur coût variable (MCV) est le chiffre d'affaires diminué des charges variables. Le seuil de rentabilité est obtenu en divisant les charges fixes par le taux de MCV.

Éléments	Montant (€)	Pourcentage du CA
Chiffre d'affaires	225 000	100 %
Charges variables	117 210	52,09 %
Marge sur coût variable	107 790	47,91 %
Charges fixes	91 540	40,68 %
Résultat	16 250	7,22 %

Seuil de rentabilité : charges fixes ÷ taux de MCV.

Annexe 7 et seuil complétés



ELEMENTS	MONTANTS	POURCENTAGES
Chiffre d'affaires	225 000	100%
Charges variables	117 210	52,09 %
Marge sur coût variable	107 790	47,91%
Charges fixes	91 540	40,68 %
Résultat	16 250	7 ,22%

Calcul du seuil de rentabilité :

4 point

S.R= (22 Seuil : 191 080 € 07 790 = 191 079,80 .(arrondi 191 080 €)

Réseau Scéren de l'Enseignement

✓ **RÉPONSE À RETENIR**

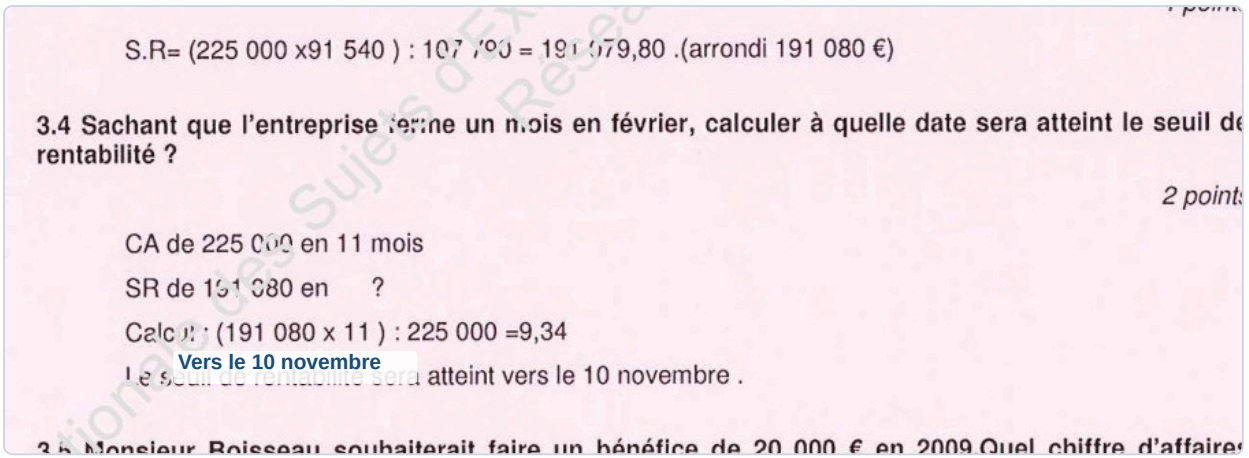
Seuil de rentabilité : 191 080 €.

Question 3.4. Sachant que l'entreprise ferme un mois en février, calculer à quelle date le seuil de rentabilité sera atteint.

L'entreprise réalise son chiffre d'affaires sur 11 mois, puisqu'elle ferme en février. Le seuil est atteint après **191 080 × 11 ÷ 225 000 = 9,34 mois d'activité**. Après neuf mois d'activité, le dixième mois commence en novembre ; 0,34 mois représente environ 10 jours. Le seuil est donc atteint vers le 10 novembre.

FormaV - document d'entraînement non officiel

Date d'atteinte du seuil


S.R= (225 000 x91 540) : 107 790 = 191 079,80 .(arrondi 191 080 €)

3.4 Sachant que l'entreprise ferme un mois en février, calculer à quelle date sera atteint le seuil de rentabilité ?

2 points

CA de 225 000 en 11 mois

SR de 191 080 en ?

Calcul : (191 080 x 11) : 225 000 =9,34

Vers le 10 novembre

Le seuil de rentabilité sera atteint vers le 10 novembre .

3.5 Monsieur Boisseau souhaiterait faire un bénéfice de 20 000 € en 2009.Quel chiffre d'affaires

✓ **RÉPONSE À RETENIR**

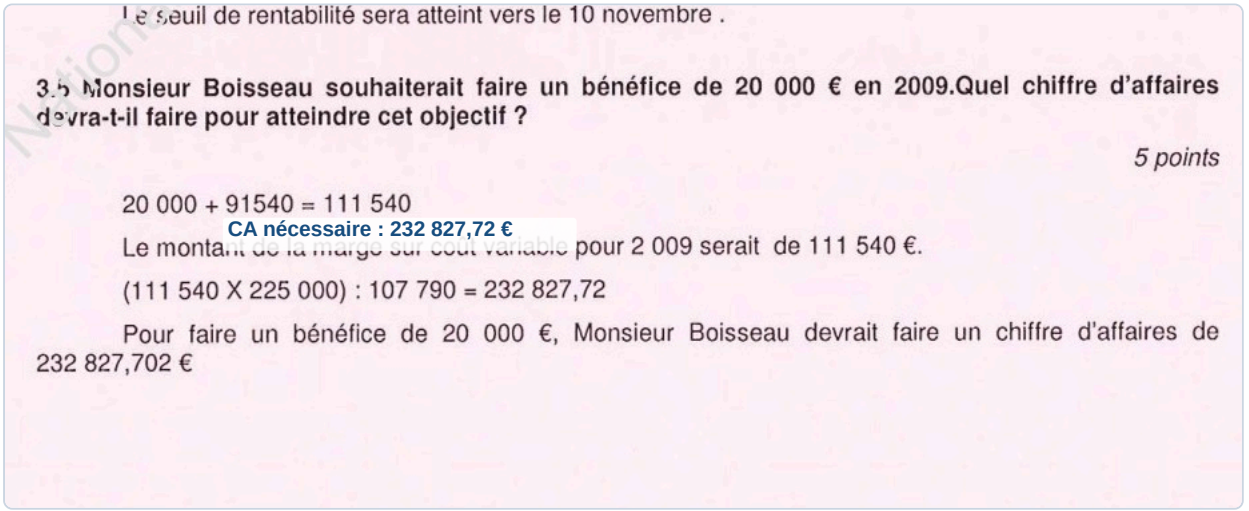
Seuil atteint vers le 10 novembre.

Question 3.5. Calculer le chiffre d'affaires que Monsieur Boisseau devra réaliser en 2009 pour obtenir un bénéfice de 20 000 €.

Pour obtenir 20 000 € de bénéfice, la MCV doit couvrir les charges fixes et ce bénéfice. Le taux de MCV est 107 790 ÷ 225 000.

Calcul	Montant (€)
MCV nécessaire : charges fixes + bénéfice visé	91 540 + 20 000 = 111 540
CA nécessaire : MCV nécessaire ÷ taux de MCV	111 540 ÷ (107 790 ÷ 225 000) = 232 827,72

Chiffre d'affaires pour le bénéfice visé


Le seuil de rentabilité sera atteint vers le 10 novembre .

3.5 Monsieur Boisseau souhaiterait faire un bénéfice de 20 000 € en 2009.Quel chiffre d'affaires devra-t-il faire pour atteindre cet objectif ?

5 points

20 000 + 91540 = 111 540

CA nécessaire : 232 827,72 €

Le montant de la marge sur coût variable pour 2 009 serait de 111 540 €.

(111 540 X 225 000) : 107 790 = 232 827,72

Pour faire un bénéfice de 20 000 €, Monsieur Boisseau devrait faire un chiffre d'affaires de 232 827,702 €

✓ **RÉPONSE À RETENIR**

Chiffre d'affaires nécessaire : 232 827,72 €.

FormaV - document d'entraînement non officiel

4. Les techniques commerciales

À l'approche de l'été, Monsieur Boisseau souhaite augmenter les ventes de sa boucherie en proposant des spécialités bouchères. Les tâches consistent à imaginer ces spécialités, préparer un tract publicitaire et proposer des actions de promotion.

Question 4.1. Proposer quatre spécialités bouchères que Monsieur Boisseau pourrait offrir à ses clients pour augmenter ses ventes à l'approche de l'été.

Pour la saison estivale, proposer des produits pratiques à cuire et adaptés aux repas conviviaux. Les brochettes et les viandes marinées offrent des préparations prêtes à cuire ; les merguez et les grillades complètent le choix. Les grillades peuvent comprendre différentes pièces de viande, comme des côtes à l’os, des basses côtes ou des entrecôtes.

Spécialités bouchères d'été



Quatre spécialités proposées dans le corrigé officiel pour la saison estivale.

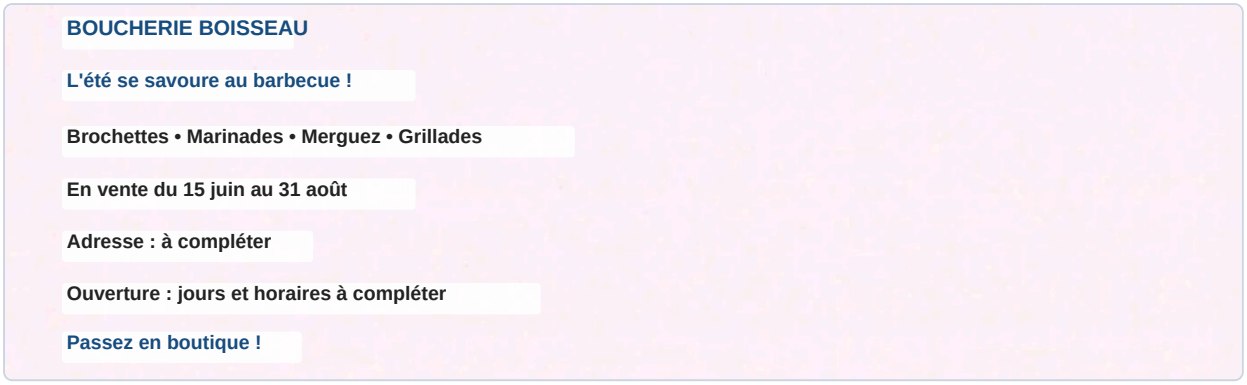
✓ RÉPONSE À RETENIR

Brochettes, marinades, merguez et grillades, notamment côtes à l’os, basses côtes ou entrecôtes.

Question 4.2. Présenter un tract publicitaire destiné à faire connaître ces spécialités. Y faire figurer le nom et l'adresse de l'entreprise, les spécialités, leurs dates de mise en vente ainsi que les jours et horaires d'ouverture, en soignant la présentation, l'originalité et l'orthographe.

Le tract ci-dessous annonce les quatre spécialités et une période de vente proposée. Il comporte aussi les emplacements pour le nom et l’adresse de l’entreprise, ainsi que ses jours et horaires d’ouverture. Reporter ces coordonnées depuis les informations de la boucherie avant diffusion. La présentation privilégie un message court et accrocheur, une liste lisible et un appel à venir en boutique.

Proposition de tract publicitaire



✓ RÉPONSE À RETENIR

Tract estival : spécialités et période proposées, avec les champs d'adresse et d'horaires à renseigner.

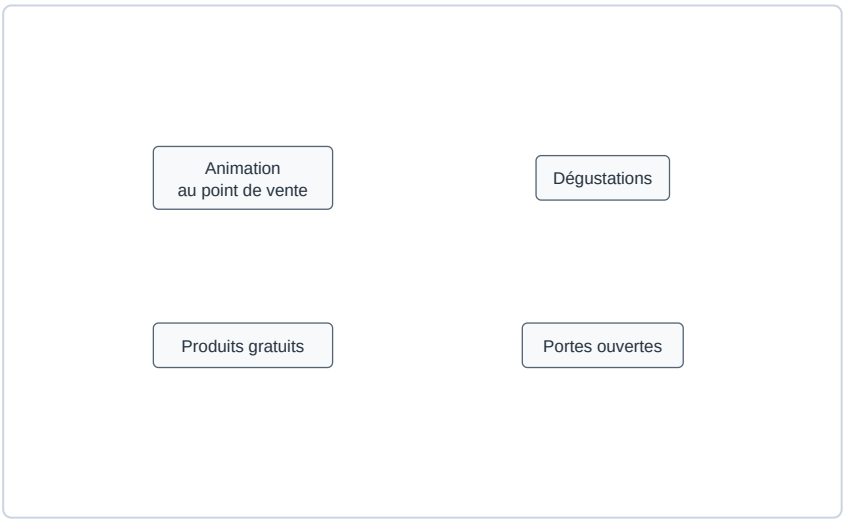
Question 4.3. Citer quatre actions de promotion qu'il serait possible de mettre en œuvre.

Choisir des actions directement liées à la découverte des spécialités et à la fréquentation de la boucherie :

- animer le point de vente ;
- organiser des dégustations ;
- offrir des produits ;
- organiser des portes ouvertes.

Ces propositions reprennent les exemples du corrigé officiel.

Actions de promotion



Quatre actions promotionnelles figurant parmi les exemples du corrigé officiel.

✓ RÉPONSE À RETENIR

Animation au point de vente, dégustations, produits gratuits et portes ouvertes.

Ce qu'il faut retenir de ce sujet (Session 2010)

Bilan de l'épreuve : Cette épreuve de BP Boucher, session 2010, porte le code 144BL08 et relève de l'épreuve E4-U41, Gestion comptabilité et techniques commerciales. D'une durée de 3 h 00 et affectée du coefficient 4, elle évalue la gestion de trésorerie, les amortissements, le seuil de rentabilité et la conception d'actions commerciales adaptées à une boucherie.

Notions-clés, formules & règles à maîtriser

- Le solde d'un compte de trésorerie se calcule en tenant compte des débits et des crédits, puis se reporte au bilan selon sa nature.
- En amortissement linéaire, l'annuité pleine est égale à la base amortissable multipliée par le taux linéaire.
- Marge sur coût variable = chiffre d'affaires - charges variables ; taux de marge sur coût variable = marge sur coût variable / chiffre d'affaires.
- Seuil de rentabilité = charges fixes / taux de marge sur coût variable.

Points de vigilance & attentes du jury

- Vérifier la cohérence des soldes de banque et de caisse avant de les reporter dans le bilan.
- Tenir compte de la date de mise en service pour établir la première annuité et les valeurs nettes comptables.
- Séparer correctement les charges variables et les charges fixes avant de calculer le seuil de rentabilité.
- Pour le tract, faire figurer toutes les informations demandées et soigner la présentation, l'originalité et l'orthographe.

Questions fréquentes sur cette épreuve (Q&A Examen)

Q : Comment calcule-t-on le seuil de rentabilité à partir du tableau différentiel ?

Calculez d'abord la marge sur coût variable, puis son taux en la divisant par le chiffre d'affaires. Divisez ensuite les charges fixes par ce taux. Le résultat est le chiffre d'affaires à atteindre pour couvrir les charges.

Q : Comment distinguer les charges variables des charges fixes dans cet exercice ?

Utilisez les indications de répartition fournies dans l'annexe, puis totalisez séparément chaque catégorie. Les charges variables évoluent avec l'activité, tandis que les charges fixes restent stables dans le cadre étudié.

Q : Quelles sont les parties de l'épreuve et comment organiser son temps ?

L'épreuve dure 3 h 00 et comprend quatre parties : trésorerie, amortissements, seuil de rentabilité et techniques commerciales. Répartissez votre temps selon les tâches et les points, en gardant une marge pour vérifier calculs et documents.

Q : Quelles informations et qualités sont attendues pour le tract publicitaire ?

Le tract doit mentionner le nom et l'adresse de l'entreprise, les spécialités, leurs dates de mise en vente, ainsi que les jours et horaires d'ouverture. La présentation, l'originalité et l'orthographe sont également prises en compte.

Sujet officiel associé (PDF) : https://bpboucher.fr/assets/annales/bp-boucher/U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales/2010/BP Boucher - U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales - Session 2010 - 3-Sujet.pdf
Ressources BP Boucher : Toutes les annales & corrigés • Fiches de révision complètes • Simulateur de notes d'examen

FormaV - document d'entraînement non officiel

Copyright © 2027 FormaV®. Tous droits réservés.

FormaV® est une marque déposée auprès de l'INPI sous le numéro 5227897.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.