



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV](#)®

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

www.formav.co/explorer

Session 2009		17GB08	
Corrigé BP BOUCHER		E4 – U41	
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales			
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 1/8	

ÉPREUVE DE GESTION SUJET - BAREME

1ère partie : Charges et seuil de rentabilité	20 points
2^{ème} partie : Pratiques comptables	30 points
3^{ème} partie : Déclaration de TVA	12 points
4^{ème} partie : Techniques commerciales	18 points

CRDP de l'académie de Caen

Session 2009		17GB08	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille :2/8	

1^{ère} partie : Charges et seuil de rentabilité

Extrait de la balance au 31/12/....

Achats de matières premières	92 125,00
Achats de marchandises	18 730,00
RRR obtenus sur les matières premières	125,00
Stocks initiaux de :	
- marchandises	5 630,00
- matières premières	1 850,00
Stocks finaux de :	
- matières premières	1 320,00
- marchandises	4 780,00

1. Compléter le tableau de répartition des charges après avoir justifié le montant des matières 1ères et des marchandises dans le cadre ci-dessous

Matières 1ères consommées : $92\ 125 - 125 + 1\ 850 - 1\ 320 = 92\ 530$	1,5 point
Marchandises utilisées : $5\ 630 + 18\ 730 - 4\ 780 = 19\ 580$	1,5 point

Charges	Montant	Fixes		Variables	
Matières premières consommées	92 530,00			92 530,00
Marchandises utilisées	19 580,00			19 580,00
Fournitures consommées	4 148,00	25%	1 037,00	75%	3 111,00
Autres charges extérieures	12 850,00	90%	11 565,00	10%	1 285,00
Charges de personnel	45 000,00	90%	40 500,00	10%	4 500,00
Dotations aux amortissements	4 980,00	100%	4 980,00		
Charges financières	1 975,00	100%	1 975,00		
totaux	181 063,00 (1 point)		60 057,00 (1 point)		121 006,00 (1 point)

Session 2009		17GB08	
Corrigé	BP BOUCHER		
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 3/8	

2 : Présentez le résultat différentiel dans le tableau ci-dessous : (les pourcentages seront arrondis à l'entier supérieur)

	Montant	%
Chiffre d'affaires HT	305 000 (0,5 point)	100
Charges variables	121 006 (0,5 point)	40
Marge sur coûts variables	183 994 (0,5 point)	60
Charges fixes	60 057 (0,5 point)	
Résultat courant avant impôts	123 937 (0,5 point)	

3 : calculer le seuil de rentabilité

$$305\,000 \times 60\,057 : 183\,994 = 99\,554,25 \text{ €}$$

1 point

4 : que se passera t'il lorsqu'il sera atteint ?

L'entreprise entrera dans la zone de bénéfice : chaque produit vendu ne lui coûtera que le montant des charges variables.

2 points

5 : combien de ventes faudra t'il effectuer pour y parvenir ?

$$99\,554,25 : 15 = 6\,637 \text{ tickets}$$

2 points

CRDP de l'académie de Caen

Session 2009		17GB08	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 4/8	

2^{ème} partie : pratiques comptables

Annexe 1 Balance au 31/12/....

N° compte	Intitulé	Sommes		Soldes	
		Débit	Crédit	Débit	Crédit
101	capital		13 500		13 500
164	Emprunt		35 000		35 000
207	Fonds de commerce	50 000		50 000	
2131	bâtiment	35 717		35 717	
215	Matériel et outillage	18 000		18 000	
2182	Matériel de transport	22 500		22 500	
2183	Matériel de bureau et inform.	3 000		3 000	
2184	meublé	10 000		10 000	
281	Amortissements		10 500		10 500
31	Stock de matières 1ères	1 320		1 320	
37	Stock de marchandises	4 780		4 780	
401	fournisseurs	19 500	23 800		4 300
404	Fournisseurs d'immobilisations	27 000	36 000		9 000
4456	Etat TVA déductible	1 200		1 200	
4457	Etat TVA collectée		4 140		4 140
512	banque	315 000	294 500	20 500	
53	caisse	5 000	4 800	200	
601	Achats de matières 1ères	92 000		92 000	
6022	Fournitures consommables	4 148		4 148	
607	Achats de marchandises	18 730		18 730	
613	locations	4 000		4 000	
615	Entretien	5 000		5 000	
616	Primes d'assurances	5 700		5 700	
6226	honoraires	1 780		1 780	
623	publicité	1 700		1 700	
626	Frais postaux	900		900	
627	Services bancaires	150		150	
63	Impôts et taxes	3 160		3 160	
641	Rémunération du personnel	70 000		70 000	
66	Charges financières	1 975		1 975	
68	Dotations aux amortissements	4 980		4 980	
701	Ventes de produits finis		255 000		255 000
707	Ventes de marchandises		50 000		50 000
	TOTAUX	727 240	727 240	371 440	371 440

2 : Total sommes débit = 412 240 total sommes crédit = 727 240 le montant débiteur de la banque est donc de $727\,240 - 412\,240 = 315\,000$ € ou total crédit : $294\,500 + \text{solde débit} : 20\,500 = 315\,000$ €
3 points

Session 2009		17GB08	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 5/8	

Compte de résultat de l'entreprise « LEBOEUF » au 31/12/....

601	92 000	701	255 000
602	4 148	707	50 000
607	18 730		
613	4 000		
615	5 000		
616	5 700		
6226	1 780		
623	1 700		
626	900		
627	150		
63	3 160		
641	70 000		
66	1 975		
68	4 980		
Total 1	214 223	Total 1	305 000
Résultat (bénéfice)	90 777	Résultat (perte)	
Total 2	305 000	Total 2	305 000

Justification du résultat :

Total produits 305 000 – total charges 214 223 = 90 777 de bénéfice

16 x 0,5 pour comptes ½ point pour total charges, ½ point pour total produits
2 points justification du bénéfice

Session 2009		17GB08	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille :6/8	

Bilan de l'entreprise « LEBOEUF » au 31/12/....

ACTIF		PASSIF	
ACTIF IMMOBILISE		CAPITAUX PROPRES	
⇒ 207	50 000	⇒ 101	13 500
0,5 point		0,5 point	
⇒ 2131	35 717	⇒ 12	90 777
0,5 point		1,5 point	
⇒ 215	18 000		
0,5 point			
⇒ 2182- 281	12 000		
2 points			
⇒ 2183	3 000		
0,5points			
⇒ 2184	10 000		
0,5 point			
ACTIF CIRCULANT		DETTES	
⇒ 31	1 320	⇒ 164	35 000
0,5 point		0,5 point	
⇒ 37	4 780	⇒ 401	4 300
0,5 point		0,5 point	
DISPONIBILITES :		⇒ 404	9 000
⇒ 512	20 500	0,5 point	
0,5 point		⇒ 44	2 940
⇒ 53	200	3 points	
0,5 point		(collectée – déductible)	
TOTAL : 155 517		TOTAL : 155 517	
1 point		1 point	

Session 2009		17GB08	
Corrigé BP BOUCHER			
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales		E4 – U41	
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 7/8	

3^{ème} partie : Déclaration de TVA

Tableau de préparation au calcul de la TVA (12 points)

	TTC	HT	TVA	
			5,50 %	19,60 %
TVA collectée:				
- ventes PF	26 902,50	25 500,00 (2 points)	1 402,50 (1 point)	
- ventes marchandises	956,80	800,00 (2 points)		156,80 (1 point)
Total (1 point)	27 859,30	26 300,00	1 402,50	156,80
TVA déductible				
- achat cutter		8 500,00		1 666,00 (1 point)
- achat matières 1ères		10 200,00	561,00	
- réparation camion	1 100,32	920,00 (2 points)		180,32 (1 point)
Total	1 100,32	19 620,00	561,00	1 846,32

4^{ème} partie : techniques commerciales

TYPES de clients	CARACTERISTIQUES
Actuels :	Ce sont ceux qui fréquentent votre entreprise
Potentiels :	Ce sont ceux des concurrents + les non consommateurs relatifs (ex : qui ne consomment pas de viande mais qui pourraient changer d'avis).
Non clients absolus :	Ce sont ceux qui ne mangent jamais de viande et qui n'en mangeront jamais (problème d'éthique, de choix de vie ..), ou ceux qui pour une raison personnelle ne veulent pas venir chez vous.

6 x 1 point (1 point par type et 1 pour ses caractéristiques)

Session 2009		17GB08	
Corrigé BP BOUCHER		E4 – U41	
Épreuve : Gestion comptabilité et techniques commerciales			
Coefficient : 4	Durée : 3 h 00	Feuille : 8/8	

Quelles sont leurs motivations, en citer au moins trois. **3 X 2 points**

⇒ Désir de se faire plaisir
⇒ Désir de faire plaisir aux autres
⇒ Désir de s'affirmer

Enfin, il aimerait que vous lui proposiez des actions de communication qui puissent s'adapter à ces différentes motivations de la clientèle.

MOTIVATIONS	ACTIONS de COMMUNICATION
Se faire plaisir	(favoriser la production régionale) semaine découverte : chaque jour un morceau différent en promotion
Faire plaisir aux autres	(offrir à sa famille, à ses amis, des produits de qualité même si le prix est plus élevé) recettes proposées utilisant les produits du terroir, remise au goût du jour des recettes locales
S'affirmer	(être un consommateur actif, qui sait motiver ses choix) distribution de dépliants informatifs sur les élevages locaux

2 points par action de communication.

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.