BP Boucher

# CORRIGÉ NON OFFICIEL

Proposition de corrigé rédigée par FormaV avec l'aide d'outils d'intelligence artificielle. Elle peut contenir des erreurs et ne remplace ni le corrigé ni le barème officiels de l'examen.

Les sujets officiels des sessions passées et nos sujets d'entraînement sont classés sur https://bpboucher.fr/annales-sujets-et-corriges

Document mis en ligne par FormaV®. Reproduction ou diffusion sans autorisation interdite.

# Gestion comptabilité et techniques commerciales E4-U41

**Session 2008** • Code sujet : **330CB07** • Durée : **3 h 00** • Coefficient : **4**

## Sommaire

Cliquez sur une partie pour y accéder directement


1. **Fonctionnement d’un compte bancaire** (3 questions) — **Page 3**
2. **Compte de résultat et seuil de rentabilité** (2 questions) — **Page 6**
3. **Amortissement linéaire d’une vitrine réfrigérée** (1 question) — **Page 8**
4. **Techniques commerciales : animation terrain, fixation du prix et conseils aux consommateurs** (3 questions) — **Page 10**
5. **Ce qu’il faut retenir & Questions fréquentes (FAQ)** (Synthèse & Q&A Examen) — **Page 12**


**Sujet officiel (PDF) :** https://bpboucher.fr/assets/annales/bp-boucher/U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales/2008/BP Boucher - U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales - Session 2008 - 2-Sujet.pdf


FormaV - document d'entraînement non officiel

# 1. Fonctionnement d’un compte bancaire

Vous travaillez pour BOUCHPRO, une société de négoce de viandes dont le compte est tenu par la Banque Populaire. À partir de quinze opérations du mois d’octobre, vous devez compléter le compte bancaire, en calculer les totaux et déterminer le montant et le sens du solde.

**Question 1.1. Comptabiliser dans l’annexe 1 les opérations réalisées sur le compte bancaire du 1er au 31 octobre, à partir des montants et renseignements indiqués.**

Dans le compte 512, le solde initial et les encaissements sont inscrits au débit ; les paiements et virements sortants sont inscrits au crédit. Les numéros de chèques ci-dessous suivent les opérations détaillées dans l’énoncé.

| Date | Libellé | Débit (€) | Crédit (€) |
|---|---|---|---|
| 01/10 | Reprise de solde | 12 480,20 | |
| 02/10 | BBVSA, chèque n° 7008636 | | 3 506,37 |
| 05/10 | Boucherie Artisanale, chèque reçu | 686,00 | |
| 07/10 | EDF, chèque n° 7008637 | | 518,80 |
| 09/10 | Téléphone Orange, prélèvement du 10/10 | | 190,50 |
| 11/10 | Boucherie Artisanale, chèque reçu | 457,30 | |
| 12/10 | Logiciel de gestion, chèque n° 7008638 | | 1 200,00 |
| 13/10 | BBVSA, chèque n° 7008639 | | 198,31 |
| 15/10 | Remise des ventes en espèces | 1 500,00 | |
| 20/10 | Loyer commercial, chèque n° 7008640 | | 320,00 |
| 22/10 | Retrait pour alimenter la caisse | | 1 000,00 |
| 23/10 | Dépôt de garantie, chèque n° 7008641 | | 95,00 |
| 28/10 | Honoraires de l’expert-comptable, chèque n° 7008642 | | 1 200,00 |
| 30/10 | Virement au compte postal | | 2 400,00 |
| 31/10 | Emprunt reçu par virement | 4 000,00 | |
| 31/10 | Balance, chèque n° 7008643 | | 820,00 |

Les quinze opérations sont ainsi reportées au compte bancaire selon leur effet sur les disponibilités.


FormaV - document d'entraînement non officiel

### Références des chèques selon l'énoncé

COMPTE N° 512 – BANQUE : Banque Populaire

| DATE | LIBELLE DE L'ECRITURE | DEBIT | CREDIT |
|---|---|---|---|
| 01/10 | Reprise de solde | 12 480.20 | |
| 02/10 | BBVA – Art8 – chèque n° 7008636 | | 3 506.37 |
| 05/10 | Boucherie Artisanale – chèque - | 686.00 | |
| 07/10 | EDF – Chèque n° 7008637 | | 518.80 |
| 09/10 | Téléphone Orange – P.A. – 10 /10 | | 190.50 |
| 11/10 | Boucherie Artisanale – chèque - | 457.30 | |
| 12/10 | Logiciel - chèque n° 7008638 | | 1 200.00 |
| 13/10 | BBVA – au comptant - | | 198.31 |
| 15/10 | Ventes quinzaine – chèques | 1 500.00 | |
| 20/10 | Loyer – 11/07 – | | 320.00 |
| 22/10 | Virement - Caisse – chèque n° 7008638 | | 1000.00 |
| 23/10 | Dépôt de garantie – | | 95.00 |
| 28/10 | Honoraires – expert comptable – | | 1200.00 |
| 30/10 | Virement – compte postal | | 2400.00 |
| 31/10 | Emprunt bancaire – virement | 4 000.00 | |
| 31/10 | balance– chèque - | | 820.00 |
| 31/10 | TOTAUX | 19 123.50 | 11 448.98 |

> **✓ RÉPONSE À RETENIR**
>
> Compte 512 complété pour les quinze opérations d'octobre, avec les encaissements au débit et les décaissements au crédit.

**Question 1.2. Calculer le total du débit et le total du crédit du compte bancaire.**

Le débit additionne le solde initial et les encaissements. Le crédit additionne les paiements et les virements sortants.

Débit : 12 480,20 + 686,00 + 457,30 + 1 500,00 + 4 000,00 = 19 123,50 €.
Crédit : 3 506,37 + 518,80 + 190,50 + 1 200,00 + 198,31 + 320,00 + 1 000,00 + 95,00 + 1 200,00 + 2 400,00 + 820,00 = 11 448,98 €.

### Totaux du compte bancaire

**ANNEXE 1 (à rendre avec la copie)**

COMPTE N° 512 – BANQUE : Banque Populaire

| DATE | LIBELLE DE L'ECRITURE | DEBIT | CREDIT |
|---|---|---|---|
| 01/10 | Reprise de solde | 12 480.20 | |
| 02/10 | BBVA – Art8 – chèque n° 7008635 | | 3 506.37 |
| 05/10 | Boucherie Artisanale – chèque - | 686.00 | |
| 07/10 | EDF – Chèque n° 7008636 | | 518.80 |
| 09/10 | Téléphone Orange – P.A. – 10 /10 | | 190.50 |
| 11/10 | Boucherie Artisanale – chèque - | 457.30 | |
| 12/10 | Logiciel - chèque n° 7008637 - | | 1 200.00 |
| 13/10 | BBVA – au comptant - | | 198.31 |
| 15/10 | Ventes quinzaine – chèques | 1 500.00 | |
| 20/10 | Loyer – 11/07 – | | 320.00 |
| 22/10 | Virement - Caisse – chèque n° 7008638 | | 1000.00 |
| 23/10 | Dépôt de garantie – | | 95.00 |
| 28/10 | Honoraires – expert comptable – | | 1200.00 |
| 30/10 | Virement – compte postal | | 2400.00 |
| 31/10 | Emprunt bancaire – virement | 4 000.00 | |
| 31/10 | balance– chèque - | | 820.00 |
| 31/10 | TOTAUX | 19 123.50 | 11 448.98 |

Montant de l'avoir en banque au 31 octobre : 7 674,52 €
Le solde est DEBITEUR

11 448,98 € €

> **✓ RÉPONSE À RETENIR**
>
> Au 31 octobre, le compte totalise 19 123,50 € au débit et 11 448,98 € au crédit, solde initial compris.

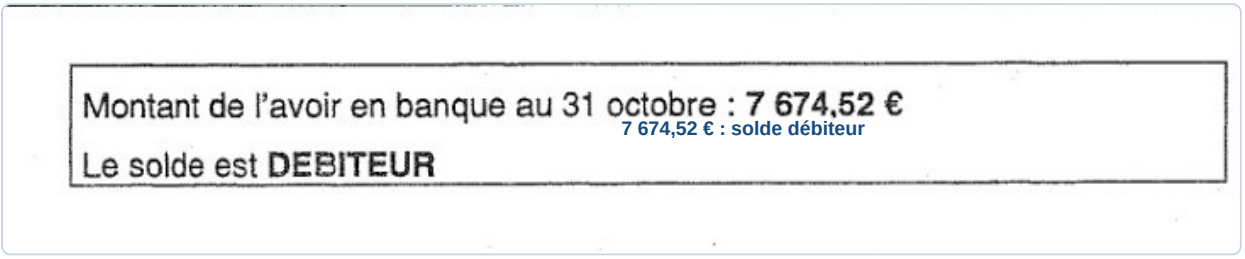

FormaV - document d'entraînement non officiel

**Question 1.3. Calculer l'avoir en banque au 31 octobre et préciser si le solde est débiteur ou créditeur.**

| Calcul | Montant ou conclusion |
|---|---|
| Total débit - total crédit | 19 123,50 - 11 448,98 = 7 674,52 € |
| Sens du solde | Débiteur, car le total du débit est supérieur au total du crédit |

L'avoir en banque au 31 octobre est donc positif.

**Avoir en banque au 31 octobre**




7 674,52 € : solde débiteur

**✓ RÉPONSE À RETENIR**

Avoir au 31 octobre : 7 674,52 €, avec un solde débiteur du compte bancaire 512.

## 2. Compte de résultat et seuil de rentabilité

Vous assistez la personne chargée de la comptabilité de BOUCHPRO pour l'exercice 2007, qui correspond à l'année civile. Le chiffre d'affaires et les charges sont fournis, et l'entreprise est ouverte 335 jours par an.

**Question 2.1. Établir le compte de résultat de l'entreprise pour l'année 2007 à partir des montants fournis.**

Le compte de résultat de 2007 met en regard les produits de l'activité et les charges de l'exercice. Les charges sont inscrites pour leurs montants fournis ; le résultat bénéficiaire complète la colonne des charges afin d'équilibrer les deux totaux. Il se calcule par différence entre le chiffre d'affaires et les charges avant résultat. Tous les montants du tableau sont exprimés en euros.

| Compte de résultat 2007 | Charges (€) | Produits (€) |
|---|---|---|
| Achats de matières premières | 215 411 | |
| Salaires | 36 982 | |
| Charges sur salaires | 12 929 | |
| Loyer | 10 423 | |
| Honoraires | 5 078 | |
| Frais financiers | 2 928 | |
| Dotations aux amortissements | 8 606 | |
| Résultat bénéficiaire | 69 515 | |
| Chiffre d'affaires, ventes | | 361 872 |
| Totaux | 361 872 | 361 872 |

Calcul : charges avant résultat = 292 357 € ; bénéfice = 361 872 € − 292 357 €.

> **✓ RÉPONSE À RETENIR**
>
> Compte de résultat équilibré : total des charges après résultat et total des produits, 361 872 €. Bénéfice 2007 : 69 515 €.

**Question 2.2. Compléter le tableau de répartition des charges, calculer la marge sur coûts variables et le seuil de rentabilité en valeur, puis déterminer le point mort en jours.**

Les achats sont retenus variables à 100 % ; salaires et charges sur salaires sont ventilés à 20 % variables et 80 % fixes. Les autres charges sont fixes. La marge sur coûts variables correspond au chiffre d'affaires diminué des charges variables ; son taux rapporte cette marge au chiffre d'affaires. Le seuil couvre exactement les charges fixes. Le point mort exprime la durée d'activité nécessaire pour atteindre ce seuil, sur les 335 jours d'ouverture annuels.


FormaV - document d'entraînement non officiel

| Charges | Montant (€) | Variables (€) | Part variable | Fixes (€) | Part fixe |
|---|---|---|---|---|---|
| Achats | 215 411 | 215 411 | 100 % | 0 | 0 % |
| Salaires | 36 982 | 7 396,40 | 20 % | 29 585,60 | 80 % |
| Charges sur salaires | 12 929 | 2 585,80 | 20 % | 10 343,20 | 80 % |
| Loyer | 10 423 | 0 | 0 % | 10 423 | 100 % |
| Honoraires | 5 078 | 0 | 0 % | 5 078 | 100 % |
| Frais financiers | 2 928 | 0 | 0 % | 2 928 | 100 % |
| Amortissements | 8 606 | 0 | 0 % | 8 606 | 100 % |
| Totaux | 292 357 | 225 393,20 | | 66 963,80 | |

| Calcul | Formule et étapes | Résultat |
|---|---|---|
| Marge sur coûts variables | 361 872 − 225 393,20 | 136 478,80 € |
| Taux de marge sur coûts variables | 136 478,80 ÷ 361 872 × 100 | 37,71 % |
| Seuil de rentabilité | 66 963,80 ÷ 37,71 % = 177 553,75 €, arrondi à la centaine | 177 600 € |
| Point mort | 177 600 ÷ 361 872 × 335 jours | 164,4 jours, soit le 15 juin |

La répartition des charges retrouve les totaux du compte de résultat. Le chiffre d'affaires dépasse le seuil calculé : l'entreprise réalise donc un bénéfice sur l'exercice.

**✓ RÉPONSE À RETENIR**

Seuil de rentabilité arrondi à la centaine : 177 600 €. Point mort : 164,4 jours d'ouverture, correspondant au 15 juin.


FormaV - document d'entraînement non officiel

## 3. Amortissement linéaire d’une vitrine réfrigérée

L’entreprise prévoit d’acheter en octobre 2007 une vitrine réfrigérée de 7 520 € HT, amortie en linéaire sur cinq ans. Sa mise en service est prévue le 15 octobre et l’exercice comptable correspond à l’année civile.

**Question 3.1. Compléter le tableau d’amortissement de la vitrine réfrigérée, en indiquant ses paramètres, les annuités, le cumul des amortissements et la valeur nette comptable.**

Le taux linéaire est de 20 %. L’annuité pleine est de 7 520 × 20 % = 1 504 €. Le premier exercice est proratisé sur 75 jours, puis le dernier sur 285 jours, selon la convention de 360 jours. Le cumul atteint ainsi exactement la valeur d’origine.

| Paramètre | Valeur |
|---|---|
| Date d’acquisition | Octobre 2007 |
| Date de mise en service | 15/10/2007 |
| Valeur d’origine | 7 520,00 € |
| Durée et mode | 5 ans, linéaire |
| Taux | 20 % |

| Année | Base de calcul | Annuité (€) | Cumul (€) | Valeur nette comptable (€) |
|---|---|---|---|---|
| 2007 | 7 520,00 | 313,33 | 313,33 | 7 206,67 |
| 2008 | 7 520,00 | 1 504,00 | 1 817,33 | 5 702,67 |
| 2009 | 7 520,00 | 1 504,00 | 3 321,33 | 4 198,67 |
| 2010 | 7 520,00 | 1 504,00 | 4 825,33 | 2 694,67 |
| 2011 | 7 520,00 | 1 504,00 | 6 329,33 | 1 190,67 |
| 2012 | 7 520,00 | 1 190,67 | 7 520,00 | 0,00 |

**Date d’acquisition complétée**

| Année | Base de calcul | Annuité | Cumul | Valeur Nette Comptable |
|---|---|---|---|---|
| 2007 | 7 520 Octobre 2007 | 313,33 | 313,33 | 7 206,67 |
| 2008 | | 1 504,00 | 1 817,33 | 5 702,67 |
| 2009 | | 1 504,00 | 3 321,33 | 4 198,67 |
| 2010 | | 1 504,00 | 4 825,33 | 2 694,67 |
| 2011 | | 1 504,00 | 6 329,33 | 1 190,67 |
| 2012 | | 1 190,67 | 7 520,00 | 0 |

**tail du calcul de la première annuité : 7 520 x 0,20 x 75 / 360 = 313,33 € (2 points)**
**tail du calcul de la derniere annuité : 7 520 x 0,20 x 285 / 360 = 1 190.67 (2 points) €**


FormaV - document d'entraînement non officiel

**✓ RÉPONSE À RETENIR**

Amortissement achevé en 2012 : 7 520,00 €. VNC finale : 0,00 €.


FormaV - document d'entraînement non officiel

## 4. Techniques commerciales : animation terrain, fixation du prix et conseils aux consommateurs

Après une baisse significative du chiffre d'affaires du bœuf, vous organisez une animation destinée aux clients et envisagez de développer un nouveau produit. Vous préparez également une affiche de conseils pour les cuissons rapides de la viande bovine.

### Communication : animation terrain

**Question 1. Citer au moins trois qualités à maîtriser en tant que vendeur professionnel pour que l'animation destinée aux clients réponde aux objectifs escomptés.**

Une animation efficace repose sur la confiance et une relation attentive avec la clientèle. Le vendeur connaît les produits et les besoins des clients, adopte une attitude professionnelle et construit un argumentaire crédible, sans mettre le client sous pression.

- Maîtriser les produits et leurs caractéristiques, pour agir en spécialiste.
- Écouter les préoccupations et les opinions des clients.
- Présenter les produits avec un discours professionnel et convaincant.
- S'appuyer sur leur qualité et leur bonne image.
- Proposer éventuellement un avantage complémentaire pendant l'animation.

> ✓ RÉPONSE À RETENIR
>
> Expertise, écoute, professionnalisme, argumentation crédible et avantage complémentaire éventuel.

### Produit : fixation du prix

**Question 2. Citer au moins trois points clés à vérifier pour fixer le prix de vente d'un nouveau produit.**

Pour fixer le prix du nouveau produit, prendre en compte les coûts, le marché et la clientèle cible. Vérifier notamment :

- Le marché en général et les prix de la concurrence.
- Le positionnement, l'image et la valorisation du magasin.
- Le positionnement du produit et sa place dans la gamme.
- Le coût de revient.
- Le comportement du consommateur cible et son pouvoir d'achat.

Le prix retenu doit être cohérent avec l'offre, l'image commerciale et les moyens de la clientèle visée.

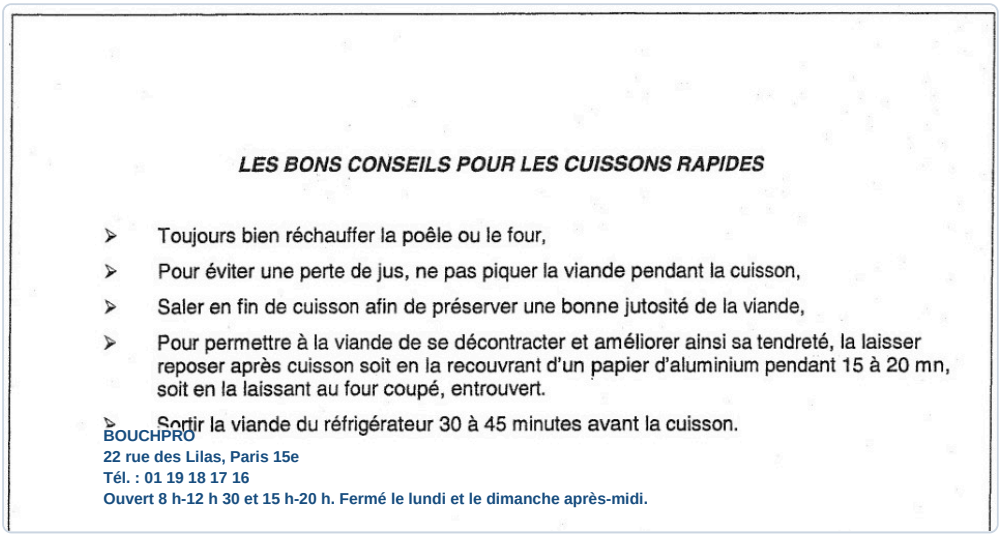
> ✓ RÉPONSE À RETENIR
>
> Coût de revient, marché et concurrence, positionnement du magasin et du produit, gamme, comportement et pouvoir d'achat de la clientèle cible.

## Conseil aux consommateurs

**Question 3. Citer au moins quatre conseils de base pour les cuissons rapides, puis créer une affiche présentant ces conseils et faisant figurer le nom, l'adresse, le téléphone, ainsi que les horaires et jours d'ouverture de l'établissement.**

Pour les cuissons rapides, préchauffer correctement la poêle ou le four. Sortir la viande du réfrigérateur 30 à 45 minutes avant la cuisson, ne pas la piquer et la saler en fin de cuisson. Après cuisson, la laisser reposer 15 à 20 minutes sous une feuille d'aluminium ou dans le four éteint, porte entrouverte. L'affiche reprend ces conseils et ajoute les coordonnées et horaires d'ouverture de BOUCHPRO.

**Affiche de conseils complétée**



***LES BONS CONSEILS POUR LES CUISSONS RAPIDES***

- Toujours bien réchauffer la poêle ou le four,
- Pour éviter une perte de jus, ne pas piquer la viande pendant la cuisson,
- Saler en fin de cuisson afin de préserver une bonne jutosité de la viande,
- Pour permettre à la viande de se décontracter et améliorer ainsi sa tendreté, la laisser reposer après cuisson soit en la recouvrant d'un papier d'aluminium pendant 15 à 20 mn, soit en la laissant au four coupé, entrouvert.
- Sortir la viande du réfrigérateur 30 à 45 minutes avant la cuisson.

**BOUCHPRO**
**22 rue des Lilas, Paris 15e**
**Tél. : 01 19 18 17 16**
**Ouvert 8 h-12 h 30 et 15 h-20 h. Fermé le lundi et le dimanche après-midi.**

**✓ RÉPONSE À RETENIR**

Préchauffer, sortir la viande 30 à 45 minutes à l'avance, ne pas la piquer, saler en fin de cuisson et la laisser reposer 15 à 20 minutes.

# Ce qu'il faut retenir de ce sujet (Session 2008)

**Bilan de l'épreuve :** L'épreuve E4-U41 du BP Boucher, session 2008, porte le code 330CB07. D'une durée de 3 heures et de coefficient 4, elle totalise 80 points. Elle porte sur la gestion de BOUCHPRO, le fonctionnement d'un compte bancaire, le compte de résultat, le seuil de rentabilité et l'amortissement d'une vitrine réfrigérée, ainsi que sur l'animation commerciale, la fixation d'un prix et le conseil au consommateur.

### Notions-clés, formules & règles à maîtriser

- La marge sur coûts variables (MCV) est égale au chiffre d'affaires diminué des charges variables.
- Le taux de MCV est égal à la MCV divisée par le chiffre d'affaires, puis multipliée par 100.
- Le seuil de rentabilité en valeur est égal aux charges fixes divisées par le taux de MCV exprimé en nombre décimal.
- En amortissement linéaire, le taux annuel est de 100 % divisé par la durée; l'annuité est proratisée la première année.

### Points de vigilance & attentes du jury

- Reporter chaque opération dans le bon sens du compte bancaire, puis vérifier les totaux et le solde.
- Équilibrer le compte de résultat en tenant compte du résultat et en contrôlant les totaux.
- Distinguer charges variables et charges fixes avant de calculer la MCV et le seuil de rentabilité.
- Pour l'affiche, proposer au moins quatre conseils et inclure toutes les coordonnées et les horaires demandés.

## Questions fréquentes sur cette épreuve (Q&A Examen)

**Q : Comment calculer le seuil de rentabilité à partir des charges fixes et de la marge sur coûts variables ?**

Divisez d'abord la marge sur coûts variables par le chiffre d'affaires pour obtenir son taux en nombre décimal. Divisez ensuite les charges fixes par ce taux : le résultat correspond au seuil de rentabilité en euros.

**Q : Comment calculer le point mort en jours dans ce sujet ?**

Divisez le seuil de rentabilité par le chiffre d'affaires annuel, puis multipliez le résultat par les 335 jours d'ouverture. Le sujet demande d'exprimer ce point mort comme la date à laquelle le seuil est atteint.

**Q : Quelle est la durée de l'épreuve et comment les points sont-ils répartis ?**

L'épreuve dure 3 heures et son coefficient est 4. Elle totalise 80 points : 60 points en comptabilité-gestion, répartis en trois parties, et 20 points en techniques commerciales.

**Q : Quels éléments doivent figurer sur l'affiche de conseils aux consommateurs ?**

L'affiche doit présenter au moins quatre conseils de base sur les cuissons rapides de la viande bovine. Elle doit aussi indiquer le nom et l'adresse de l'établissement, son numéro de téléphone, ses horaires et ses jours d'ouverture.

**Sujet officiel associé (PDF) :** https://bpboucher.fr/assets/annales/bp-boucher/U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales/2008/BP Boucher - U41 - Gestion-comptabilité et techniques commerciales - Session 2008 - 2-Sujet.pdf
**Ressources BP Boucher :** Toutes les annales & corrigés • Fiches de révision complètes • Simulateur de notes d'examen


FormaV - document d'entraînement non officiel

Copyright © 2027 FormaV®. Tous droits réservés.

FormaV® est une marque déposée auprès de l'INPI sous le numéro 5227897.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.