



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV](#)®

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

www.formav.co/explorer

BREVET PROFESSIONNEL BOUCHER

BOUCHERIE CLEMENT

Document à coller sur la première feuille de votre copie de composition

Dossier	Contenu	Question	Barème	Points
1	Reprise boucherie	1	10	
		2	4	
		3	6	
2	Amortissements		20	
3	Bilan	1	12	
		2	2	
		3	6	
4	Publicité	1	4	
		2	6	
		3	6	
		4	4	
Total			80	
Total			20	

Ce sujet comporte 5 pages

	Session 2005	
BREVET PROFESSIONNEL BOUCHER	Epreuve : U41 – Gestion, Comptabilité et Techniques Commerciales	
Coefficient : 4	Durée : 3 H	Page : 1/5

IDENTIFICATION DE L'ENTREPRISE

Boucherie CLEMENT
Gérant : Monsieur CLEMENT
2 Place de la République
87 000 LIMOGES
Fermée le lundi
TEL : 05.55.90.30.45
FAX : 05.55.90.30.46
RCS LIMOGES A 23148970

DOSSIER 1

Monsieur CLEMENT souhaite acquérir une seconde boucherie. Dans son quartier, deux de ses concurrents partent à la retraite et décident de vendre leur entreprise.

La transmission d'une entreprise, quelle que soit sa taille et son activité, passe toujours par une évaluation. Evaluer une entreprise ne relève ni du hasard, ni d'une quelconque formule magique.

TRAVAIL A FAIRE

- 1- Selon vous, quels sont les différents éléments à étudier ? (il vous faut en citer au moins cinq).
- 2- Selon les chiffres moyens de la profession, un fonds de commerce de boucherie se rachète entre 65 et 90 % du CA annuel. A partir de l'annexe 1, calculez les valeurs (mini et maxi) du fonds de commerce de ces deux 2 entreprises.
- 3- Définissez ce que représente le «fonds de commerce», commercialement, pour l'entreprise ?

DOSSIER 2

Monsieur CLEMENT achète un ordinateur pour gérer sa boucherie actuelle (Facture Annexe 2). La mise en service s'effectue le 06/05/2004.

L'entreprise pratique l'amortissement linéaire, et amortit son matériel de bureau sur 5 ans.

TRAVAIL A FAIRE

Etablissez le tableau d'amortissement de ce matériel informatique.

	Session 2005	
BREVET PROFESSIONNEL BOUCHER	Epreuve : U41 – Gestion, Comptabilité et Techniques Commerciales	
Coefficient : 4	Durée : 3 H	Page : 2/5

DOSSIER 3

TRAVAIL A FAIRE

1-À partir des données suivantes, établissez le bilan de l'entreprise CLEMENT au 31 décembre :

COMPTES	MONTANTS en EUROS
Capital	61 000
Compte de l'exploitant	25 000
Emprunts et dettes assimilées	68 602
Immobilisations incorporelles	76 000
Immobilisations corporelles	122 000
Immobilisations financières	808
Stocks	1 835
Clients et comptes rattachés	1 905
Autres créances	625
Fournisseurs et comptes rattachés	14 970
Disponibilités	1 525
Autres dettes	900

2- Que représente le bilan pour une entreprise ?

3- Commentez brièvement, à partir du bilan, la structure de cette entreprise ?

DOSSIER 4

Vous souhaitez relancer vos ventes.

1) Donnez une définition de la promotion des ventes ?

2) Quels sont les outils que vous pouvez utiliser pour la mettre en œuvre ?

3) Présentez les éléments indispensables à faire figurer sur le message publicitaire qui paraîtra dans la presse.

4) Citez quelques actions de promotion qu'il est possible de réaliser durant la première semaine d'ouverture (soyez original mais réaliste).

		Session 2005	
BREVET PROFESSIONNEL BOUCHER		Epreuve : U41 – Gestion, Comptabilité et Techniques Commerciales	
Coefficient : 4		Durée : 3 H	Page : 3/5

ANNEXE 1

Compte de résultat de la boucherie LEGRAND au 31/12 (milliers Euros)

CHARGES	MONTANT	PRODUITS	MONTANT
Charges d'exploitation	120	Produits d'exploitation	141
Charges financières	13	Produits financiers	1
Charges exceptionnelles	2	Produits exceptionnels	0
TOTAL CHARGES	135	TOTAL PRODUITS	142
BENEFICE	7	PERTE	0
TOTAL GENERAL	142	TOTAL GENERAL	142

Compte de résultat de la boucherie MOREAU au 31/12 (milliers Euros)

CHARGES	MONTANT	PRODUITS	MONTANT
Charges d'exploitation	60	Produits d'exploitation	80
Charges financières	2	Produits financiers	2
Charges exceptionnelles	0	Produits exceptionnels	0
TOTAL CHARGES	62	TOTAL PRODUITS	82
BENEFICE	20	PERTE	0
TOTAL GENERAL	82	TOTAL GENERAL	82

	Session 2005	
BREVET PROFESSIONNEL BOUCHER	Epreuve : U41 – Gestion, Comptabilité et Techniques Commerciales	
Coefficient : 4	Durée : 3 H	Page : 4/5

ANNEXE 2

MICRONET
28 Place de la gare
42 100 ST ETIENNE

SIRET 325 6258 425

Facture n°1024

Nom **Boucherie CLEMENT**
Adresse **2 Place de la République**
Code postal **87 000** Ville **LIMOGES**

Date **24/04/2004**

Quantité	Description	P.U.	Montant
1	P 15 Pentium	796.00	796.00
1	I 22 Imprimante	374.00	374.00
Total H.T.			1170.00
Frais de livraison			0
T.V.A.			229.32
Total T.T.C. en euros			1399.32

A payer avant le
30/04/2004

Cadre réservé à la société

Session 2005	
BREVET PROFESSIONNEL BOUCHER	Epreuve : U41 – Gestion, Comptabilité et Techniques Commerciales
Coefficient : 4	Durée : 3 H Page : 5/5

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.