



Ce document a été mis en ligne par l'organisme [FormaV](#)®

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :

www.formav.co/explorer

CORRIGE

**Ces éléments de correction n'ont qu'une valeur indicative.
Ils ne peuvent en aucun cas engager la responsabilité des
autorités académiques, chaque jury est souverain.**

		Session 2005	Code sujet : 138CB05
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	1/6

Première partie : Bilan prévisionnel : 15 Points (S. 41.1-5)

Travail à faire :

Etablir le bilan prévisionnel (annexe 1) et déterminer le montant de **l'emprunt** qu'il doit demander à son banquier.

Annexe 1

EMPLOIS		RESSOURCES	
Fond de commerce	30000	Capital	25000
Matériel et mobilier	42000		
Matériel de transport	18000		
Matériel informatique	1850		
Stocks	3000	Emprunts	72000
Clients	1250	Fournisseurs	3000
Trésorerie	3900		
TOTAL	100000	TOTAL	100000

(1 point par montant à reporter, 4 points pour l'emprunt)

		Session 2005	Code sujet : 138CB05
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	2/6

Deuxième partie : Analyse d'un compte de résultat. 28 points (S.41.1-5)

Travail à faire :

1. Présenter le compte de résultat synthétique de l'entreprise (annexe 2) et déterminer le résultat .

Annexe 2.

CHARGES		PRODUITS	
Achats utilisés	64200	Chiffre d'affaires boucherie	178500
Charges externes	32000	Chiffre d'affaires charcuterie	82250
Impôts	2850		
Charges de personnel	72520		
Charges financières	1850		
Dotations	12830		
Bénéfice	74500		
TOTAL	260750	TOTAL	260750

12 points (1 point par montant, 2 points pour le bénéfice)

2. Compléter le tableau de répartition des charges (annexe 3). (S.41.2)

Annexe 3

CHARGES	MONTANTS	VARIABLES	FIXES
Achats utilisés	64200	64200	
Charges externes	32000	25600	6400
Impôts	2850		2850
Charge de personnel	72520	14504	58016
Charges financières	1850		1850
Dotations	12830		12830
TOTAL	186250	104304	81946

5 points : 0,5 par somme en charges fixes , variables et total

		Session 2005	Code sujet : 138CB05
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	3/6

3 .Compléter le tableau d'exploitation différentiel (annexe 4).

Annexe 4

ELEMENTS	MONTANTS	%
Chiffre d'affaires	260750	100
Charges variables	104304	40
Marge sur coût variable	156446	60
Charges fixes	81946	31,43
Résultat	74500	28,57

7 points : 1 point pour les lignes 1,2 et 4 ; 2 points pour les lignes 3 et 5

4.Calculer le seuil de rentabilité en euros (arrondir à l'euro près) et en jours (l'entreprise travaille 330 jours dans l'année. (S.41.2)

$$SR = (260750 \times 81946) : 156446 = 136580,16 \text{ € soit } 136580 \text{ € } \quad \mathbf{2 \text{ points}}$$

$$(330 \times 136580) : 260750 = 172,85 \text{ jours } \quad \mathbf{2 \text{ points}}$$

Le seuil de rentabilité est atteint au bout de 173 jours de travail

		Session 2005	Code sujet : 138CB05
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	4/6

Troisième partie : Amortissements. 17 points (S 41.1-4)

Travail à faire :

1. Compléter le tableau d'amortissement de l'ordinateur.(annexe 5). 8.5 Points

Annexe 5

Valeur à amortir : 1850..... 0.5 pt		Taux linéaire : 25 %..... 1 pt	
Date de mise en service : 01/07/06....0.5 pt		Annuité constante : 462,5..... 2 pts	
Durée d'utilisation : 4 ans.....0.5 pt			
Années	Valeur d'origine	Amortissement	Valeur nette comptable
2006	1850	231,25	1618,75 2 pts
2007		462,5	1156,25 0.5 pt
2008		462,5	693,75 0.5 pt
2009		462,5	231,25 0.5 pt
2010		231,25	0 0.5 pt

2. Présenter les deux premières lignes du tableau d'amortissement du véhicule. (annexe 6).

Annexe 6 (6.5 pts)

Immobilisation : véhicule réfrigéré 0.5 pt		Durée d'amortissement : 5 ans 0.5 pt	
Valeur à amortir : 18000 0.5 pt		Coefficient : 1,75 0.5 pt	
Date de mise en service : 01/01/06 0.5 pt		Taux : 35 % 1 pt	
Année	Valeur en début d'exercice	Annuités d'amortissement	Valeur nette comptable
2006	18000	6300	11700 (1 pt/ligne)
2007	11700	4095	7605 (2 pts/ligne)

		Session 2005	Code sujet : 138CB05
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	5/6

3 .Quelle sera l'incidence de ces deux acquisitions dans le compte de résultat au 31/12/2006.

Elles augmentent les charges (dotations aux amortissements) pour un montant de 11031,25 (10800 + 231,25) et diminuent le bénéfice, par voie de conséquence, l'impôt. **2 points**

Quatrième partie : Techniques commerciales : 20 points (S.41.4)

1) Sébastien Leboeuf vous demande de lui proposer 4 promotions dans l'année. Justifiez votre choix.

6 points

• exemples de réponses :

** En février, promotion sur le pot au feu de bœuf et le bourguignon (produit de saison période froide)*

** En juin, promotion sur les grillades (les beaux jours arrivent)*

** En octobre, promotion sur le porc (tradition dans certaines régions)*

** En décembre, promotion sur le gibier et les viandes exotiques (période de fête, faire découvrir à la clientèle de nouveaux produits)*

1.5 points par réponse (0,75+0.75)

2) Il vous demande de mettre en place une carte de fidélité :

a) Expliquez le principe de fonctionnement de cette carte

Exemple de réponse :

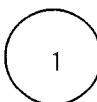
2 points

Un point par tranche de 15€ d'achat : une carte complète (20 points = un poulet fermier ou 5 steaks hachés). Validité de la carte 6 mois

b) Présentez cette carte recto – verso :

6 points

Boucherie LEBOEUF 8 rue des Lilas 87000 Limoges Tel : XXXXXXXXXXXXXXXX Nom du client : Valable 6 mois à compter du 1 point pour 15€ d'achat


20 points = au choix un poulet fermier ou 5 steaks hachés

		Session 2005	Code sujet : 138CB05
Examen : BP BOUCHER		U41	
Epreuve : Gestion, comptabilité et techniques commerciales.			
Coefficient : 4	Durée : 3 heures	CORRIGE	6/6

1 point par information : Raison sociale, Nom du client, règle de la carte, validité, marquage des points, cadeaux

3) a) Il vous demande de lui expliquer le terme « Zone de chalandise »

3 points

La zone de chalandise ou zone d'attraction commerciale est l'espace territorial qui entoure le point de vente et sur lequel résident les consommateurs susceptibles de devenir des clients.

b) Quels supports publicitaires pourra-t-il utiliser pour couvrir sa zone de chalandise ?
(3 réponses) (S.41.3)

3 points (1 X 3)

Exemples de réponses (Toute autre réponse à l'appréciation du jury)

Publicité sur les radios locales

Distribution dans les boîtes aux lettres

Journaux locaux

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.